

طراحی، تبیین و اجرای الگوی ارزیابی عملکرد مدیران با رویکرد تعالی‌گرایی 3_E_Q

مائدہ ربانی‌مهر*

دکتر محمد رضا دلوی**

تاریخ دریافت: ۹۰/۰۹/۱۱

تاریخ پذیرش: ۹۰/۱۱/۲۵

چکیده

امروزه، دست‌یابی به بهبود مستمر و سرآمدی در همه‌ی ابعاد سازمان از جایگاه ویژه‌ای برخوردار است؛ در این راستا، الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت سازمان‌ها را در جهت حرکت به سمت سرآمدی کمک می‌نماید. هدف این مقاله ایجاد مدلی یک پارچه از بازخورد ۳۶۰ درجه و الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت با به کارگیری تکنیک بسط عملکرد کیفی می‌باشد؛ به گونه‌ای که برای ارزیابی عملکرد مدیران شرکت پلی‌اکریل ایران و رسیدن به تعالی سازمانی قابل استفاده باشد. از نتایج مدل پیشنهادی، می‌توان تحلیل شکاف موجود بین ارزیابی عملکرد مدیر از دید ارزیابان و خود ارزیابی مدیر را برای به دست آوردن نقاط ضعف و قوت مدیریت سازمان بیان نمود و به برقراری رابطه بین عملکرد مدیر و عملکرد سازمان با استفاده از الگوی پیشنهادی، اولویت‌بندی معیارهای عملکردی مدیر و اولویت‌بندی توانمندسازهای مدل تعالی سازمان اشاره کرد.

کلیدواژه‌ها: بازخورد ۳۶۰ درجه؛ الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت (EFQM)؛ بسط عملکرد کیفی (QFD)؛ توانمندسازهای ارزیابی عملکرد.

*. نویسنده مسئول و دانش‌آموخته‌ی کارشناسی ارشد مدیریت صنعتی دانشگاه اصفهان
M.rabbanimehr@yahoo.com

**. عضو هیأت علمی دانشگاه آزاد اسلامی واحد دهاقان M_dalvi53@yahoo.com

مقدمه

یکی از روش‌های نوین ارزیابی عملکرد، ارزیابی عملکرد درجه است که در آن رؤسا، زیردستان، همکاران، مشتریان داخلی و خارجی و عرضه‌کنندگان و خود فرد مورد نظر در ارزیابی شرکت داده می‌شوند (اتواتر و برت، ۲۰۰۵). بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت^۱، الگویی برای مدیریت بهتر سازمان‌ها و پاسخ‌گویی به این سؤال است که کارکنان سازمان برتر و بهویژه مدیران ارشد آن از چه مهارت‌هایی برخوردارند و چه گونه سازمان خود را به سمت سرآمدی حرکت می‌دهند (ایگناکیو و کاستیلا، ۲۰۰۸). یکی از رویکردهایی که امروزه بهمنظور برآورده کردن خواسته‌ها و انتظارات مشتریان و انتقال آن به فرایند طراحی یا ارایه‌ی خدمت به کارگرفته می‌شود، رویکرد بسط عملکرد کیفی^۲ است (چن و کام، ۲۰۰۸؛ هرزوارم و شاکرت، ۲۰۰۳).

همان‌طور که بیان شد، رویکرد^۳ درجه، روشی برای ارزیابی عملکرد فرد است و الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت به نوعی مدلی برای ارزیابی عملکرد سازمان می‌باشد. نوآوری مقاله‌ی حاضر این است که بین ارزیابی عملکرد فرد و سازمان رابطه برقرار می‌کند. بهمنظور برقراری این رابطه از تکنیک بسط عملکرد کیفی استفاده شده است؛ به این صورت که داخل ماتریس بسط عملکرد کیفی، به جای انتظارات مشتری از محصول، معیارهای ارزیابی عملکرد مدیر و به جای ویژگی‌های طراحی محصول، توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت قرار می‌گیرد. در این ماتریس تلفیقی، معیارهای توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت که الگویی برای ارزیابی سازمان است، جایگزین معیارهای عملکردی مدیر می‌شود و در واقع تأثیر عملکرد مدیر بر عملکرد سازمان داخل ماتریس ارتباطات بسط عملکرد کیفی بررسی می‌شود و چون روش مورد استفاده برای ارزیابی عملکرد مدیر روش^۴ درجه می‌باشد، الگوی طراحی شده الگویی تلفیقی از ۳۶۰ درجه و الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت با استفاده از

-
1. Atwater & Brett
 2. EFQM
 3. Ignacio & Castilla
 4. QFD
 5. Chen & Kom
 6. Herrzwurm & Schockert

تکنیک بسط عملکرد کیفی است^۱ و بهدلیل این که مدیریت سازمان را مورد ارزیابی قرار می‌دهد و رابطه‌ی بین متغیرهای ارزیابی عملکرد وی را با توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت که الگویی جهت رسیدن به تعالی سازمانی است، بررسی می‌کند، در نتیجه الگوی پیشنهادی برای ارزیابی عملکرد مدیریت سازمان قابل استفاده است به گونه‌ای که معیارهای عملکردی مدیر در راستای معیارهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت قرار گیرد و مدیریت سازمان عملکردش را مطابق با الگوی سرآمدی الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت سامان بخشد. با این مقدمه، رویکرد ۳۶۰ درجه، الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت و تکنیک بسط عملکرد کیفی معرفی و سپس روش شناسی جدید، مطالعه‌ی موردنی، بحث و بررسی و نتیجه‌گیری و پیشنهادات بیان می‌شود.

ارزیابی ۳۶۰ درجه

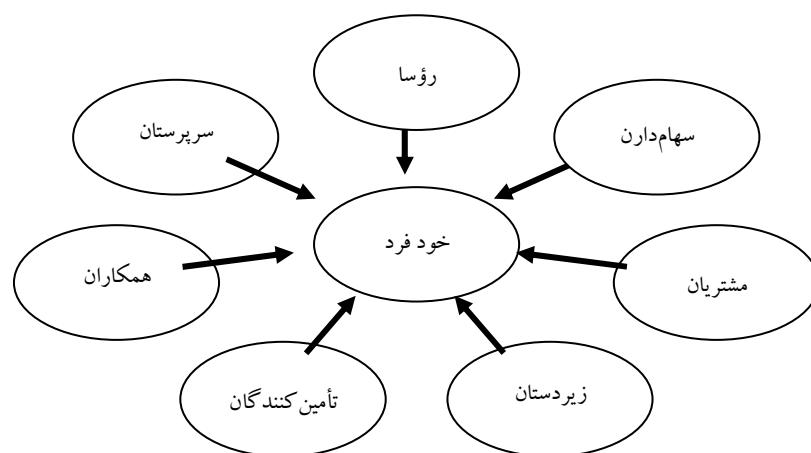
ارزیابی چندمنبعی برای نخستین بار در صنایع نظامی انگلستان در دهه‌ی ۱۹۴۰ به کار گرفته شد (ادواردز و اوون^۲، ۱۹۹۶). در دهه‌های ۱۹۶۰ و ۱۹۷۰ فرایندهای ارزیابی چندمنبعی برای بانک امریکا، IBM و نفت گلف و صنایع هوایی، برای انتخاب شغل و سامانه‌ی پاداش مدیران اجرایی مورد استفاده قرار گرفت (آلبرچت و کاکیوب^۳، ۲۰۰۰). لپسینگر و لوسیا (۱۹۹۷) در اواخر دهه‌ی ۱۹۸۰ دو کتاب منتشر کردند که در آن راجع به عقیده‌ی ارزیابی از بالا به پایین و ارزیابی چندمنبعی به عنوان یک خط فکری بحث کرده‌اند (مک کارتی و گراون^۴، ۲۰۰۱).

بازخور چندمنبعی یا بازخور ۳۶۰ درجه عبارت است از رهیافت ارزیابی عملکرد که بر داده‌هایی از سرپرستان، کارکنان، همکاران، زیردستان، مشتریان و تأمین‌کنندگان متکی است (مک. کارتی و گراون، ۲۰۰۱؛ تیسن و وارد^۵، ۲۰۰۴). هوفمن (۱۹۹۵) بیان می‌کند که بازخور

۱. یک پارچه‌سازی رویکرد ۳۶۰ درجه و EFQM با استفاده از تکنیک QFD که در این مقاله از بهم پیوستن ابتدای سه رویکرد به کار رفته در الگوی تلفیقی کلمه‌ی مخفف شده‌ی 3EQ بدست آمده است.

2. Edwards & Ewen
3. Albrecht & Cacioppe
4. Mac.carty & Gravan
5. Tyson & Ward

۳۶۰ درجه عبارت است از یک رهیافتی که مشاهدات رفتاری را از سطوح مختلف درون سازمان جمع‌آوری می‌کند و خودارزیابی را نیز دربر می‌گیرد (مورگان و کانن^۱، ۲۰۰۵).



شکل ۱. نمایی از ارزیابی ۳۶۰ درجه (مک. کارتی و گراون، ۲۰۰۱)

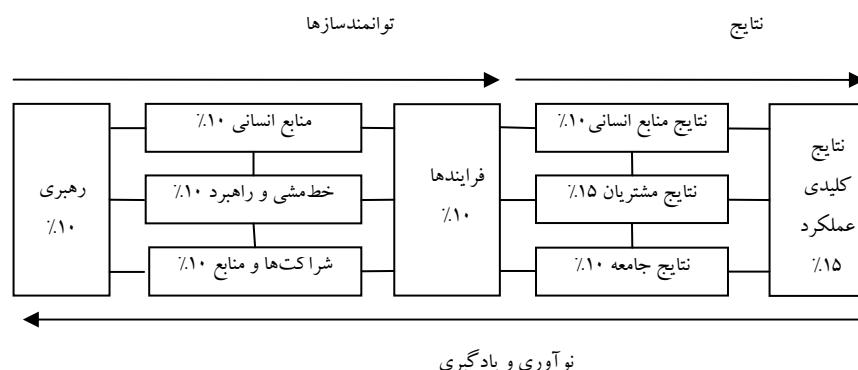
الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت

امروزه، بیش تر کشورهای دنیا با تکیه بر الگوها و جوابیزی، محرك سازمانها در سرآمدی و خلق کیفیت هستند. یکی از جوابیز اصلی، جایزه‌ی اروپایی کیفیت تحت عنوان مدل بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت است (کلفسجو و سایرین^۲، ۲۰۰۸). بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت که در سال ۱۹۸۸ میلادی توسط چهارده شرکت معتبر اروپایی و با حمایت اتحادیه‌ی اروپا پایه‌گذاری شد، سازمانی غیرانتفاعی است. مأموریت این سازمان، ایجاد یک نیروی راهبرنده در جهت سرآمدی کسب و کار است (پارک^۳، ۲۰۰۸). کار طراحی این الگو، به صورت جدی از سال ۱۹۸۹ میلادی

1. Morgan & Cannan
2. Klefsjo et al.
3. Park

آغاز شد و الگوی سرآمدی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت در سال ۱۹۹۱ معرفی گردید(کنتی^۱، ۲۰۰۷؛ ورنرو و سایرین^۲، ۲۰۰۷). در سال ۲۰۰۳، ویرایش جدیدی از الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت ارایه که نسبت به ویرایش قبلی دارای تغییرات قابل ملاحظه‌ای در زیرمعیارها و نکات راهنماست(دیویس^۳، ۲۰۰۸). در سال ۲۰۱۰ نیز ویرایش جدیدی در EFQM صورت گرفت که حاوی تغییراتی اساسی در مفاهیم بنیادین است.

الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت دارای نه معیار است. پنج معیار آن، توانمندسازها و چهار معیار دیگر نتایج هستند که در شکل (۲) نشان داده شده است. توانمندسازها عبارتند از: رهبری، خطمشی و استراتژی، کارکنان، شراكتها و منابع و فرایندها و حوزه‌ی نتایج شامل معیارهای نتایج مشتریان، نتایج کارکنان، نتایج جامعه و نتایج کلیدی عملکرد می‌باشد(جاکبز و ساکلینگ^۴، ۲۰۰۷؛ دیویس، ۲۰۰۸؛ کنتی ۲۰۰۷).



شکل ۲. الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت (EFQM 2010)

معیارهای توانمندساز، آن‌چه را یک سازمان انجام می‌دهد، پوشش می‌دهند و معیارهای نتایج، در برگیرنده‌ی چیزهایی است که یک سازمان به دست می‌آورد. نتایج بر اثر اجرای

- 1. Conti
- 2. Vernero et al
- 3. Davies
- 4. Jacobs & Suckling

توانمندسازها به دست می‌آیند و توانمندسازها با گرفتن بازخور از نتایج بهبود می‌یابند. نوآوری و یادگیری به بهبود توانمندسازها کمک می‌کنند که بهبود نتایج را به دنبال خواهد داشت. هر یک از معیارهای نه‌گانه‌ی الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت، شامل چند جزء است که ابعاد مختلف معیار را مشخص می‌سازد (Mora و سایرین^۱، ۲۰۰۶؛ Asir و سایرین^۲، ۲۰۰۵).

بسط عملکرد کیفی

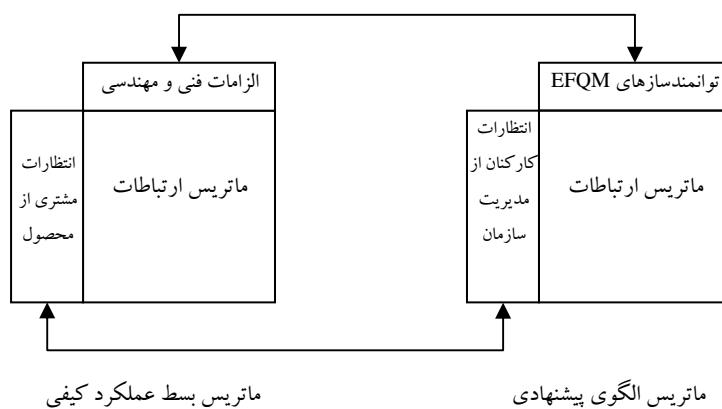
بسط عملکرد کیفی یک فرایند ساختاریافته و یک مجموعه‌ی مهندسی مرتبط با هم است؛ نمودارهای مدیریتی است که از هفت ابزار مدیریت کیفیت استفاده می‌کند؛ بسط عملکرد کیفی صدای مشتری را به مشخصه‌های طراحی، ساخت و تولید تبدیل می‌کند (Shen و Zhi^۳، ۲۰۰۰). امروزه بسط عملکرد کیفی به طور موقیت‌آمیزی در صنایع مختلف و در شرکت‌هایی چون جنرال موتورز استفاده می‌شود (Almannai و سایرین^۴، ۲۰۰۶). شرکت‌هایی که بسط عملکرد کیفی را به کار گرفته‌اند، ادعا دارند که در آن‌ها دوره‌ی زمانی طراحی به نصف و تغییرات مهندسی به دو سوم رسیده و هزینه‌های مهندسی نیز ۳۰ درصد کاهش یافته است (Killen و سایرین^۵، ۲۰۰۵؛ Jiang و سایرین^۶، ۲۰۰۷). تکنیک بسط عملکرد کیفی تاکنون با ابزارهای دیگری نظیر تاگوچی^۷، فرایند تحلیل سلسه‌مراتبی^۸، تجزیه و تحلیل حالات و آثار شکست^۹ تلفیق شده است (Jen و Kam، ۲۰۰۸).

نقش تکنیک بسط عملکرد کیفی در الگوی پیشنهادی

سمت چپ شکل (۳)، ماتریس بسط عملکرد کیفی نشان داده شده است که در آن بر اساس ماتریس ارتباطات، ارتباطات موجود بین انتظارات مشتری از محصول و الزامات فنی و مهندسی

1. Mora et al.
2. Asare et al.
3. Shen and Xie
4. Almannai et al.
5. Killen et al.
6. Jiang et al.
- 7 Taguchi
- 8 Analytic Hierarchy Process (AHP)
- 9 Failure Mode and Effects Analysis (FMEA)

بررسی می شود (المنای و سایرین، ۲۰۰۶) و انتظارات مشتری به مشخصه های فنی و مهندسی محصول تبدیل می گردد و ضمن آن قادر به اولویت بندی انتظارات مشتریان و مشخصه های فنی و مهندسی محصول نیز می باشد. در بخش مقدمه ای مقاله، بیان شد که نوآوری موجود در پژوهش حاضر به این صورت است که از تکنیک بسط عملکرد کیفی به عنوان ابزاری برای ممیزی عملکرد مدیریت سازمان در راستای رسیدن به تعالی سازمانی استفاده می شود، شکل (۳) به منظور سهولت در کار الگوی پیشنهادی طراحی شده است.



شکل ۳. مقایسه ماتریس بسط عملکرد کیفی با ماتریس الگوی پیشنهادی

در واقع، در الگوی جدید مطرح شده، توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت، جایگزین مشخصه های فنی و مهندسی محصول و انتظارات کارکنان از مدیریت سازمان جایگزین انتظارات مشتری از محصول شده و برای بررسی انتظارات کارکنان از مدیریت سازمان از روش ارزیابی ۳۶۰ درجه مدیریت سازمان استفاده شده است (شرح کامل الگو در مطالعه موردی بیان می گردد).

روش شناسی جدید(هم افزایی این سه مدل)

تحقیق حاضر از نظر هدف نظری، کاربردی و از نظر روش از نوع توصیفی پیمایشی است.

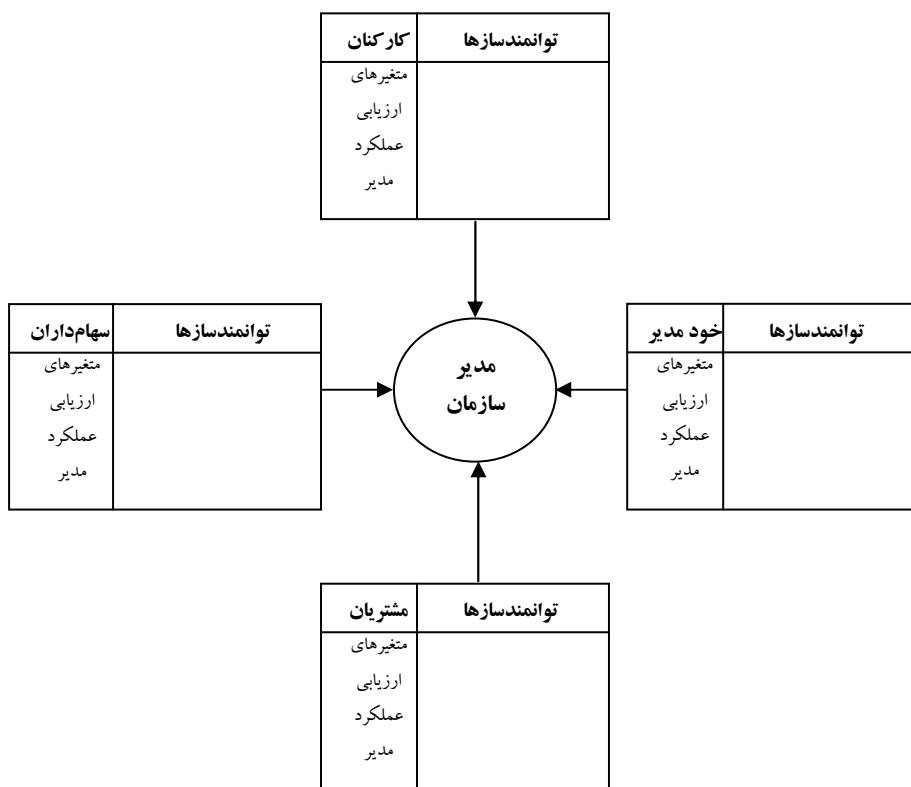
روش جمع‌آوری اطلاعات، در مطالعه‌ی نظری، روش کتابخانه‌ای و در مطالعه‌ی کاربردی، روش میدانی و ابزار جمع‌آوری اطلاعات پرسش‌نامه است. برای تجزیه و تحلیل از روش‌های آمار توصیفی و استنباطی و رتبه‌بندی و نیز روش تحلیل ماتریس در بسط عملکرد کیفی استفاده خواهد شد. جامعه‌ی آماری شامل کارکنان، مشتریان، سهامداران شرکت پلی‌اکریل ایران می‌باشد و نمونه‌برداری از کارکنان به روش گروه‌بندی و از مشتریان و سهامداران به روش تصادفی ساده انجام شده است. مقاله‌ی مورد بررسی از نوع مدل‌سازی‌های تلفیقی است، در این قسمت از مقاله تلفیق پذیری آن‌ها و منطق حاکم بر مدل به شرح زیر بررسی می‌شود.

منطق حاکم بر الگو

۱. وجود ارتباط بین عملکرد فرد و سازمان: عملکرد مدیریت سازمان به طور مستقیم بر عملکرد سازمان اثر می‌گذارد؛ علت این امر را می‌توان نقش اساسی و مهم مدیریت در هدایت سازمان دانست، از طرفی، هر گونه بازخوری در رابطه با عملکرد سازمان به مدیریت سازمان منعکس می‌شود؛ پس می‌توان به ارتباط وسیعی که این دو مقوله با هم دارند پی‌برد. الگوی پیشنهادی مقاله‌ی حاضر نیز به‌نوعی با برقراری رابطه بین مشخصه‌های عملکردی مدیر و توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت پیوند بین عملکرد فردی و عملکرد سازمانی را بیان می‌کند. با توجه به آن‌چه گفته شد، در الگوی پیشنهادی، بین عملکرد فرد و سازمان ربطی منطقی وجود دارد؛ در نتیجه، تلفیق امکان‌پذیر و صحیح و منطقی است.
۲. قابلیت انعطاف‌تکنیک بسط عملکرد کیفی: همان‌طور که در ادبیات تحقیق آورده شد، بسط عملکرد کیفی تاکنون با روش‌های متعددی ترکیب شده است؛ در نتیجه این تکنیک به‌دلیل انعطاف‌پذیری که دارد، قابل یک‌پارچه‌شدن با سایر تکنیک‌ها و روش‌ها می‌باشد که در این پژوهش از این قابلیت بسط عملکرد کیفی استفاده شده است.
۳. وجود تناسب و رابطه‌ی دوبعدی بین دسته‌بندی‌های کلی صورت گرفته در مورد معیارهای ارزیابی عملکرد مدیریت و توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت که شرح این تناسب در زیر بیان شده است: (مطابق شکل (۵)، معیارهای عملکردی مدیر و توانمندسازها هر کدام در ۵ دسته‌ی کلی طبقه‌بندی شده‌اند) مهارت‌های رهبری معیارهای

عملکردی مدیر با حوزه‌ی رهبری توانمندسازها، مهارت‌های حل مسأله معیارهای عملکردی مدیر با حوزه‌ی خطمشی و راهبرد توانمندسازها، مهارت‌های پرسنلی معیارهای عملکردی مدیر با حوزه‌ی منابع انسانی توانمندسازها، مهارت‌های مدیریتی معیارهای عملکردی مدیر با حوزه‌ی شراکت‌ها و منابع توانمندسازها و مهارت‌های ارتباطی و اجتماعی معیارهای عملکردی مدیر با حوزه‌ی فرایندهای توانمندسازها دارای تناسب هستند(با بررسی جدول (۱) می‌توان وجود این تناسب را در کن نمود).

۴. هدف مشترک در هر سه رویکرد: هدف هر سه رویکرد بهبود مستمر، افزایش کیفیت و بهره‌وری در سازمان می‌باشد و تعهد مدیریت سازمان را در این راستا طلب می‌کند الگوی یکپارچه‌شده‌ی رویکرد ۳۶۰ درجه و الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت با استفاده از تکنیک بسط عملکرد کیفی و ارتباط بین متغیرها در شکل (۴) نشان داده شده است و ارتباط دقیق‌تر بین متغیرها در بخش مطالعه‌ی موردی به طور کامل توضیح داده خواهد شد. مطابق شکل (۴) گروههایی که برای ارزیابی ۳۶۰ درجه مدیریت سازمان انتخاب شده‌اند، عبارتند از: کارکنان، مشتریان، سهامداران و خود مدیر. در اطراف شکل کلی ارزیابی ۳۶۰ درجه، ماتریس‌های بسط عملکرد کیفی دیده می‌شود که در آن‌ها به جای خواسته‌های مشتری از محصول، متغیرهای ارزیابی عملکرد مدیر و به جای ویژگی‌های طراحی محصول، توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت قرار گرفته است. پس، کاربرد هر سه رویکرد ۳۶۰ درجه، الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت و بسط عملکرد کیفی در شکل (۴) مشخص شده است.

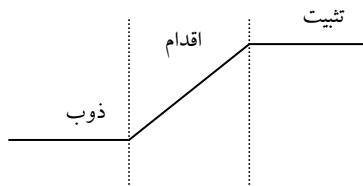


شکل ۴. الگوی یک پارچه‌شده‌ی پیشنهادی

به این صورت، طرح اصلی بر مبنای رویکرد ۳۶۰ درجه است و الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت در چهار ماتریس بسط عملکرد کیفی در قسمت بالایی ماتریس‌ها مشخص شده و در سمت چپ چهار ماتریس بسط عملکرد کیفی نیز متغیرهای ارزیابی عملکرد مدیر، برآمده از پرسشنامه‌ی ارزیابی ۳۶۰ درجه قرار گرفته است و در داخل ماتریس‌های بسط عملکرد کیفی سعی در برقراری ارتباط بین متغیرهای ارزیابی عملکرد مدیر با توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت می‌باشد که این عمل مبتنی بر رویکرد ۳۶۰ درجه صورت گرفته است. شرح چگونگی این عمل در قسمت مطالعه‌ی موردی آمده است.

مطالعه‌ی موردی

مطالعه‌ی موردی، مستلزم بررسی مفصل در یک موقعیت و مورد خاص یا تعداد کمی از موارد است. متخصصان و کارشناسان منابع انسانی، می‌توانند برای حل مسائل مربوط به منابع انسانی سازمان‌های خود، با استفاده از تحقیق موردی، به نتایج مطلوب و مورد نظر دست یابند(اندرسون، ۱۳۸۷). در تحقیق موردی با تأکید بر تئوری شایستگی، متخصصان درباره‌ی مسائل اجرایی فکر می‌کنند و تصمیم می‌گیرند و سپس به زیرستان ابلاغ می‌کنند. روش‌شناسی این شیوه، روش سه‌مرحله‌ای کورت لوین^۱ (ذوب، اقدام، ثبت) و مسیر آن، مسیر حل مسئله است (نمودار ۱) (ین، ۱۳۸۱).



بررسی و تحلیل نیروهای مؤثر و مقاوم لازم و ضروری است

نمودار ۱. روش سه‌مرحله‌ای کورت لوین (مسیر حل مسئله) (ین، ۱۳۸۱)

نمایی کلی از تحقیق انجام شده و ارتباط بین متغیرها در شکل (۵) نشان داده شده است. گفتنی است که مؤلفه‌های شکل (۵) به همان ترتیب ردیف‌های جدول (۱) می‌باشد؛ به طوری که در قسمت بالای آن پنج حوزه‌ی توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت و در سمت چپ آن متغیرهایی ارزیابی عملکرد مدیریت سازمان - برآمده و از پرسشنامه‌ی ارزیابی ۳۶۰ درجه مدیران - قرار گرفته و شامل پنج مشخصه‌ی اصلی است که عبارتند از: مهارت‌های رهبری، مهارت‌های حل مسئله، مشخصه‌های مربوط به کارکنان، مهارت‌های مدیریتی، مهارت‌های ارتباطی و اجتماعی و مطابق شکل، برای هر کدام، زیرمعیارهایی بر شمرده‌اند.

1. Kurt Lewin

جدول ۱. معیارهای توامندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت و انتظارات از مدیر

انتظارات از مدیر	توامندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت
الف- مهارت‌های رهبری ۱. دید راهبردی ۲. استانداردهای بالای کاری ۳. قطعیت ۴. مرتبی ۵. اشتیاق به همکاری ۶. نقش هادی در ارتباطات	الف- رهبری ۱. تدوین چشم‌اندازها توسط رهبران ۲. حصول اطمینان از به کارگیری سیستم‌های بهبود ۳. تعامل رهبران با مشتریان و ذی‌نفعان ۴. تقویت فرهنگ سرآمدی در سازمان ۵. درک و حمایت رهبران از تحول سازمانی
ب- مهارت‌های حل مسئله ۱. ریسک‌پذیری ۲. خلاقیت ۳. قدرت تشخیص ۴. کاردانی ۵. تحلیل‌گرایی	ب- خط متشی و راهبرد ۱. تدوین راهبردهای مبتنی بر حال و آینده ذی‌نفعان ۲. توجه به اطلاعات اندازه‌گیری عملکرد و تدوین راهبرد ۳. بازنگری و بهروز رسانی خط مشی‌ها ۴. توجه به فرایندهای کلیدی و اشاعه‌ی راهبرد
ج- مشخصه‌های مربوط به کارکنان ۱. انصاف ۲. ابتكار ۳. دقت ۴. عزت نفس ۵. قابلیت اعتماد ۶. نظم	ج- منابع انسانی ۱. برنامه‌ریزی و بهبود منابع انسانی ۲. شناسایی دانش کارکنان ۳. مشارکت کارکنان در مسائل سازمان ۴. ایجاد گفتمان دوسویه بین کارکنان و سازمان ۵. تقدیر از کارکنان
د- مهارت‌های مدیریتی ۱. برنامه‌ریزی راهبردی ۲. جذب کارکنان مناسب ۳. ایجاد انگیزش در دیگران ۴. پشتیبانی از کار ۵. نظارت و کنترل ۶. سازماندهی دیگران ۷. برنامه‌ریزی تاکیکی ۸. پی‌گیری هدف	د- شرکت‌ها و منابع ۱. مدیریت شرکت‌های برونو سازمانی ۲. مدیریت منابع مالی ۳. مدیریت ساختمان‌ها و تجهیزات ۴. مدیریت فن‌آوری ۵. مدیریت اطلاعات و دانش
ه- مهارت‌های ارتباطی و اجتماعی ۱. برونو گرایی ۲. مدیریت تعارض ۳. گوش دادن ۴. تمرکز بر مشتری ۵. برقراری ارتباط پایین به بالا	ه- فرایندها ۱. طراحی و مدیریت فرایندها به طور سامان‌مند ۲. بهبود فرایندها به هنگام تیاز ۳. طراحی و توسعه‌ی محصولات بر اساس نیاز مشتریان ۴. تولید و پشتیبانی از محصولات و خدمات ۵. مدیریت و ارتقای ارتباط با مشتری

لازم به توضیح است که شکل (۵) به عنوان نمونه انتخاب شده و مربوط به قسمت ارزیابی عملکرد توسط کارکنان است (گسترشده‌شده‌ی قسمتی از شکل (۴) است و قسمت مربوط به ماتریس بسط عملکرد کیفی کارکنان را نشان می‌دهد) نتایج حاصل از ارزیابی توسط مشتریان، سهامداران و خود مدیر نیز به همین ترتیب و با اعدادی متفاوت به دست آمده که به منظور پرهیز از طولانی شدن مقاله، نتایج آن در جدول (۲) آمده است.

		توانمندی‌های EFQM										فرانزینها										مجموع	آزادی			
		رهبری					خطیمنی و راهبرد					منابع انسانی					شرکت‌ها و منابع									
انتظارات از مدیر		وزن اهمیت	۱	۲	۳	۴	۵	۱	۲	۳	۴	۵	۱	۲	۳	۴	۵	۱	۲	۳	۴	۵				
محاذی رفعی	۱	۳۰۱۵	۹					۲	۱	۹	۹	۹	۹	۹	۳			۳	۲	۳	۳	۳	۱	۹	۳۲۲.۷۵	۴
	۲	۱۰۳	۳	۶	۱				۱					۶				۱		۱	۹	۱	۹	۳۰۸	۱۸	
	۳	۱۱۵	۹	۱	۱	۳	۹	۱	۱	۱	۱							۲	۲	۳	۳	۳	۳	۳۲۳	۱۶	
	۴	۱۱		۱	۱	۳									۳	۱	۹							۲۲	۲۷	
	۵	۱۷۷۵	۹	۳	۱										۹	۹	۱	۲						۱۰۰	۱۳	
	۶	۱۵۶	۳												۹	۹	۳	۳	۳	۳	۳	۳	۳	۹۷۵۸	۱۷	
محاذی حل ماهه	۱	۱۰۰						۱										۱	۱	۱	۱	۱			۵۳	۲۰
	۲	۱۱۴	۳					۲							۳	۳	۱	۳	۱	۹	۲	۳	۳	۱	۵۰.۴	۲۲
	۳	۱۸	۹	۱		۱	۹	۳	۳	۳	۹	۳	۹	۱	۱	۹	۹	۳	۳	۹	۹			۱۷۹.۷	۶	
	۴	۱۱۵	۹	۲		۱	۳	۱	۱	۱	۱	۲		۹		۳	۳	۳	۳	۳	۳	۳	۹	۱۷۷.۷۵	۱۲	
	۵	۱۲۷	۹	۲		۱	۹	۳										۱	۲	۳	۳	۳	۹	۹۷.۹	۱۵	
	۶	۱۱۳		۳											۳									۵۴.۶	۲۰	
محاذی مدیری	۱	۱۰.۳	۹												۹				۱	۱	۱	۱	۱	۹	۵۴.۶	۲۰
	۲	۱۰۱۵	۳					۳							۳	۱	۱	۹	۲	۳	۳	۱		۱۷۳	۲۰	
	۳	۲۰.۴	۹	۹	۲	۱	۱	۳	۳	۱	۳	۲	۲	۱	۱	۳	۹	۱	۳	۹	۱		۱۷۶.۸	۷		
	۴	۱۶	۳					۱	۱						۳	۹	۱	۱						۱۲۶.۱	۲۲	
	۵	۱۲۳	۱	۳	۹	۳									۹	۹	۱	۳						۵۱.۷	۲۲	
	۶	۱۱۷	۳					۱	۳						۳									۱۱.۷	۲۲	
محاذی ارزیابی	۱	۱۵	۹	۳		۱	۹	۹	۳	۳	۹							۱	۱	۱	۱	۱		۷۳	۱۶	
	۲	۱۲۸		۹	۱	۱	۹				۹	۹	۲	۹	۹								۸۷.۰	۱۱		
	۳	۱۷۷		۳	۹	۱					۹		۹	۹	۹								۷۷.۸۱	۱۰		
	۴	۱۸۵	۹	۳	۲	۳		۳	۳	۳	۳	۲	۲	۱	۳			۱	۳	۱	۳	۹	۱۱۸.۹۵	۸		
	۵	۱۷۶	۹	۱		۳	۹	۹			۳				۱				۱	۱	۳		۵۲.۱۸	۲۱		
	۶	۱۲		۳	۳		۱				۳		۱	۳	۱								۲۰.۸	۲۸		
محاذی ارزیابی	۷	۱۶	۹	۳		۳	۳	۹	۹	۳	۹	۹			۱		۳	۳	۳	۳	۱	۱		۱۱۰.۴	۹	
	۸	۲۲۵	۹	۳	۲	۱	۹	۹	۹	۹	۹	۹	۳	۳	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱۷۷.۷۵	۳		
	۹	۱۱۸		۳	۱		۳				۱		۹	۹	۳	۹							۶۶.۰۸	۱۷		
	۱۰	۱۱۱		۱	۲		۱				۲	۳	۱	۹	۱								۱۲۲.۶۲	۲۶		
	۱۱	۲۹۵	۳	۹	۲	۳	۹	۳	۱	۳	۲	۹	۹	۳	۳								۱۲۸.۷۵	۲		
	۱۲	۱۲۵	۹	۹	۹	۹	۳	۳	۳	۳	۳	۳	۳	۳	۳								۲۰.۷۵	۵		
وزن مطلق		۱۱۵	۱۲۵	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷	۱۳۷			
اولویت‌ها																										

شكل ۵. ماتریس تلفیقی الگوی بیناد اروپایی مدیریت کیفیت - بسط عملکرد کیفی

در این شکل، برای بررسی الگوی پیشنهادی به بررسی ارتباط بین متغیرهای ارزیابی ۳۶ درجه‌ی مدیر با توانمندسازها با استفاده از بسط عملکرد کیفی پرداخته می‌شود. در این مورد، نظرسنجی از کارکنان سازمانی درباره‌ی انتظارات آن‌ها از مشخصه‌های عملکردی مدیریت سازمان صورت می‌گیرد و پس از به کارگیری روش‌های آماری و انتخاب حجم نمونه، طی دو پرسشنامه (پرسشنامه‌ی اهمیت و پرسشنامه‌ی بررسی معیارهای عملکردی مدیریت سازمان از دید پرسنل) وزن اهمیت برای هر یک از معیارهای عملکردی مدیر مشخص می‌شود. وزن اهمیت در ستون بعد از معیارهای عملکرد مشخص شده است: (در مورد مشتریان، سهامداران و خود مدیر هم از همین دو پرسشنامه استفاده شده و نتایج به همین ترتیب که در مورد کارکنان توضیح داده می‌شود به دست آمده که در جدول (۲) در دسترس است).

جدول ۲. بررسی شکاف بین خودارزیابی مدیر با ارزیابی سایرین

۱۵	۱۴	۱۳	۱۲	۱۱	۱۰	۹	۸	۷	۶	۵	۴	۳	۲	۱	معیارهای ارزیابی
۳۶/۱۰	۱۳۶/۶۸	۳۴/۵۰	۵۴/۶۰	۷۴/۴۰	۷۴/۷۵	۱۶۹/۲۰	۵۰/۴۰	۶/۳۰	۷۹/۶۸	۷۸/۷۵	۲۲/۰۰	۶۲/۴۰	۶۵/۸۰	۲۴۲/۲۶	کارکنان
۱۹/۰۰	۱۱/۱۷	۴۹/۸۰	۵۴/۹۹	۷۵/۶۲	۶۸/۲۶	۹۸/۲۰	۵۹/۷۶	۷/۱۴	۱۱۳/۲۸	۸۵/۹۲	۳۳/۴۰	۵۱/۳۶	۴۷/۹۴	۱۵۸/۸۲	مشتریان
۲۱/۲۸	۷۹/۰۶	۶۷/۲۰	۵۶/۵۵	۶۳/۴۴	۶۹/۵۵	۸۹/۲۶	۵۱/۱۲	۱۱/۸۲	۹۴/۵۶	۸۵/۰۵	۱۹/۰۰	۳۵/۷۶	۴۹/۳۵	۱۴۸/۶۱	سهامداران
۲۲/۷۵	۸۳/۷۵	۳۰/۰۰	۷۸/۰۰	۶۲/۰۰	۶۵/۰۰	۸۵/۰۰	۳۲/۴۰	۹/۰۰	۷۲/۰۰	۶۷/۵۰	۱۶/۰۰	۴۸/۰۰	۳۵/۲۶	۱۱۵/۵۰	خود مدیر
۲۵/۴۶	۱۰۵/۶۴	۵۰/۵۰	۵۵/۳۸	۷۱/۰۹	۷۰/۸۴	۱۱۹/۰۵	۵۳/۷۶	۸/۴۲	۹۵/۸۴	۸۳/۲۴	۲۱/۴۷	۵۵/۸۴	۵۴/۳۶	۱۸۳/۲۳	میانگین سایرین
۱/۷۱	۲۱/۸۹	۲۰/۵۰	-۲۲/۶۲	۹/۰۹	۸۵/۰	۳۴/۰۵	۲۱/۳۶	-۰/۵۸	۲۳/۸۴	۱۵/۷۴	۵/۴۷	۷/۸۴	۱۹/۱۱	۶۷/۷۳	شکاف سایرین با مدیر

(۱۵امه) جدول ۲. بررسی شکاف بین خودارزیابی مدیر با ارزیابی سایرین

۳۰	۲۹	۲۸	۲۷	۲۶	۲۵	۲۴	۲۳	۲۲	۲۱	۲۰	۱۹	۱۸	۱۷	۱۶	معیارهای ارزیابی
۳۵۳/۱۶	۲۰۷/۵۰	۲۶۸/۴۵	۲۴/۴۲	۵۶/۰۸	۲۵۲/۲۶	۱۱۰/۴۰	۲۰/۸۰	۵۴/۱۸	۱۱۸/۹۵	۹۳/۸۱	۸۷/۰۴	۷۳/۵۰	۱۱/۲۰	۵۱/۸۷	کارکنان
۱۷۸/۹۶	۱۳۳/۶۳	۲۰۴/۷۵	۳۳/۴۴	۹۰/۷۲	۱۷۶/۱۳	۹۵/۹۱	۱۶/۰۰	۵۱/۱۷	۱۲۶/۲۷	۱۰۶/۰۰	۱۲۶/۴۸	۷۵/۹۵	۹/۳۰	۵۰/۳۱	مشتریان
۱۶۹/۵۷	۱۰۸/۷۲	۱۹۲/۹۲	۴۲/۹۰	۵۸/۲۴	۱۸۷/۵۲	۱۰۰/۰۵	۱۵/۶۸	۷۲/۶۸	۱۴۰/۳۰	۹۳/۲۸	۱۴۰/۰۸	۸۲/۳۲	۹/۵۰	۴۵/۶۳	سهامداران
۲۷۰/۰۰	۹۹/۶۰	۱۷۰/۱۷	۲۷/۵۰	۴۲/۰۰	۱۵۴/۵۰	۸۶/۲۵	۱۶/۰۰	۵۳/۲۵	۱۱۴/۰۲	۷۹/۵۰	۱۲۰/۰۰	۵۸/۸۰	۱۰/۰۰	۴۶/۸۰	خود مدیر
۲۳۲/۵۶	۱۴۹/۹۵	۲۲۲/۰۴	۳۳/۵۹	۷۱/۶۸	۲۰۶/۰۰	۱۰۲/۱۲	۱۷/۴۹	۵۹/۳۴	۱۲۸/۵۱	۹۷/۷۰	۱۱۷/۸۷	۷۷/۲۶	۱۰/۱۷	۴۹/۲۷	میانگین سایرین
-۳۷/۴۴	۵۳/۳۵	۵۱/۸۷	۶/۰۹	۲۹/۶۸	۵۱/۵۰	۱۵/۸۷	۱/۴۹	۵/۵۹	۱۴/۴۴	۱۸/۲۰	۱۵/۸۷	۱۸/۴۶	۰/۱۷	۲/۴۷	شکاف سایرین با مدیر

پس از جایگزینی انتظارات کارکنان از مدیر، به جای نیازمندی‌های کیفی محصول در ماتریس بسط عملکرد کیفی، نوبت به جایگذاری توانمندسازها به جای نیازمندی‌های فنی محصول می‌رسد.

سپس با مصاحبه‌های انجام شده با مسؤولان امر در سازمان، به تعیین میزان ارتباط بین مشخصه‌های عملکرد مدیر و توانمندسازها درون ماتریس ارتباطات پرداخته شد و بر این اساس عدد ۹؛ ارتباط قوی، ۳؛ ارتباط متوسط و ۱؛ ارتباط ضعیف را نشان می‌دهد. در نهایت، ستون مجموع امتیازات، از حاصل ضرب وزن اهمیتی مشخصه‌ی عملکردی مدیر در وزن ارتباطی مشخص شده در خانه‌های ماتریس و جمع آن‌ها به صورت سطحی به دست می‌آید. چنانچه اعداد این ستون به ترتیب صعودی به نزولی مرتب شوند، متغیرهای عملکردی مدیر از دید کارکنان اولویت‌بندی می‌شوند. چنان‌چه مجموع به صورت ستونی محاسبه شود، وزن مطلق توانمندسازها را به دست می‌دهد و بر این اساس، اولویت هر یک از توانمندسازها داخل ماتریس بسط عملکرد کیفی مبتنی بر انتظارات کارکنان از مدیریت سازمان تعیین می‌شود.

بحث و بررسی و تحلیل شکاف

در این قسمت از مقاله، هدف این است که مدیر متوجه این نکته شود که دیگران نسبت به او چه تصویری دارند و سایرین وی را تا چه حد در حرکت به سمت تعالی سهیم می‌دانند. به‌منظور این‌که در تهیه‌ی گزارش برای مدیر سازمان جزیيات به میزان کافی فراهم آید، بهترین کار این است که در فهرست‌ها و مقوله‌ها، اقلام میانگین در نظر گرفته شود؛ چرا که بمباران یک مدیر با آمار نظر دیگران را درباره‌ی او، می‌تواند فرایندی بالقوه تهدید آمیز تلقی شود؛ زیرا این ترس را در او به وجود می‌آورد که شاید نظر دیگران درمورد وی منفی باشد و در الگوی تلفیقی مقاله‌ی حاضر، مدیر را دچار این سوءتفاهم نماید که سایرین وی را عامل نرسیدن به تعالی سازمانی می‌دانند. جدول (۲) به‌همین منظور تهیه شده و در آن علاوه بر نتایج به کارگیری الگوی تلفیقی در مورد ارزیابی توسط کارکنان، سهامداران و مشتریان، میانگین امتیازات آن‌ها نیز به‌منظور سهولت مقایسه‌ی آن با خودارزیابی مدیر قرار گرفته است. (اعداد ۱ تا ۳۰ در سطر اول این جدول همان ۳۰ معیار عملکردی مدیر هستند که در سمت چپ شکل (۵) آمده است).

مدیر سازمان طبیعتاً کنجدکاو است که از اختلافات بین امتیازات اکتسابی حاصل از ماتریس بسط عملکرد کیفی منتج از خودارزیابی اش با امتیازات حاصل از ماتریس بسط عملکرد کیفی سایرین (میانگین امتیازات حاصل از سمت راست ماتریس‌های بسط عملکرد کیفی تلفیقی کارکنان، سهامداران و مشتریان) آگاه شده و این دو را با هم مقایسه کند، و با تحلیل شکاف موجود مبنای برای برنامه‌ریزی بهمنظور پرکردن این شکاف و فاصله‌ی ادراکی فراهم آورد.

در این راستا، تفکیک موضوعاتی که حداقل و حداقل شکاف امتیازات را به دست آورده‌اند، می‌تواند برای مدیر، روشی مناسب و اقتصادی باشد که او را در خصوص بررسی دو فرایند مهم یاری دهد:

۱. توجه به نقاط مثبت خود

۲. شناسایی مواردی که با تکیه بر آن‌ها در برنامه‌ریزی بهینه‌سازی، بتواند سازمان را به سمت توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت و سرآمدی سوق دهد.

نتایج حاصل از هر ماتریس بسط عملکرد کیفی، گویای این است که مدیر سازمان برای قرارگرفتن در مسیر تعالی سازمانی، به کدامیک از متغیرهای مربوط به ارزیابی عملکردش باید بیشتر توجه کند. هر چه عدد سمت راست ماتریس بسط عملکرد کیفی که در ستون مجموع امتیازات آمده بزرگ‌تر باشد، به این معنا است که مدیر باید به آن متغیر توجه بیشتری نماید تا توانمندسازهای الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت در سازمان پیاده شود و در مسیر تعالی سازمانی قرار گیرد و هر یک از متغیرهای ارزیابی عملکرد مدیر بر اساس ستون آخر اولویت‌بندی می‌شوند.

ارقام مندرج در جدول (۲)، همان اعداد حاصل از ستون مجموع امتیازات است. هر چه در این جدول امتیازات در مورد هر گروه (مشتریان، کارکنان، سهامداران و مدیر) بالاتر باشد به این مفهوم است که نظر گروه مورد بررسی بر این بوده که با توجه به شرایط حاکم بر سازمان و عملکرد فعلی مدیر، باید از سوی مدیریت سازمان به متغیر مزبور بیشتر توجه شود تا سازمان به سمت تعالی سوق یابد. در سطر آخر جدول یادشده، سطری یا عنوان شکاف مشخص شده است. این شکاف از طریق فرمول زیر محاسبه شده است.

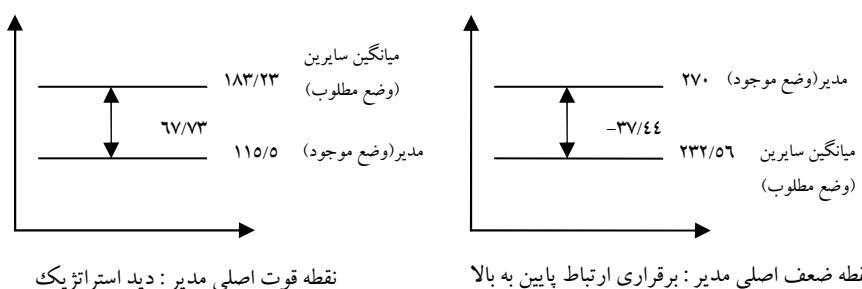
ستون مجموع امتیازات - میانگین حاصل از ستون مجموع امتیازات ماتریس تلفیقی سایرین = شکاف ماتریس تلفیقی خود مدیر

شکاف‌های مثبت در این جدول، به معنای آن است که میانگین حاصل از ستون مجموع امتیازات ماتریس تلفیقی سایرین بیشتر از مجموع امتیازات ماتریس تلفیقی خود مدیر است؛ یعنی به نظر سایرین، متغیری که شکاف در مورد آن مثبت بوده، از اهمیت بیشتری نسبت به اهمیتی که مدیر به آن متغیر داده برخوردار است، به عبارتی، می‌توان گفت این متغیرها جزو نقاط قوت مدیر به شمار می‌روند و هر چه مثبت‌تر (بزرگ‌تر) باشند، نقطه‌ی قوت بیشتری برای مدیر تلقی می‌شوند و متغیرهایی که کم‌ترین اعداد را دارند، نشان‌دهنده نقاط ضعف مدیر است و هرچه منفی‌تر باشند، ضعف بیشتر مدیر را در آن‌ها نشان می‌دهد. برای مثال، این شکاف در مورد معیار برقراری ارتباط پایین به بالا با مقدار $\frac{44}{47}$ -به عنوان نقطه‌ی ضعف اصلی مدیر به حساب می‌آید و دید راهبردی با میزان شکاف $\frac{73}{67}$ نقاطه‌ی قوت اصلی مدیریت به حساب می‌آید (نمودار ۲) تحلیل شکاف برای نقاط ضعف و قوت اصلی مدیر را نشان می‌دهد). جدول (۳) نشان‌دهنده نقاط قوت و ضعف اصلی مدیر است و مشخص می‌کند که هر یک از آن‌ها در کدام حوزه اصلی معیارهای عملکردی مدیر قرار می‌گیرند.

جدول ۳. نقاط قوت و ضعف مدیر بر اساس الگوی پیشنهادی

نقاط ضعف		نقاط قوت	
مهارت‌های ارتباطی و اجتماعی	۱. برقراری ارتباط پایین به بالا	۱. مهارت‌های رهبری	۱. دید راهبردی
مشخصه‌های مربوط به کار کنان	۲. انعطاف	۲. مهارت‌های ارتباطی و اجتماعی	۲. گوش‌دادن
مهارت‌های رهبری	۳. اشتیاق به همکاری	۳. مهارت‌های مدیریتی	۳. پی‌گیری هدف
مشخصه‌های مربوط به کار کنان	۴. نظم	۴. مهارت‌های ارتباطی و اجتماعی	۴. تمرکز بر مشتری
مشخصه‌های مربوط به کار کنان	۵. عزت نفس	۵. مهارت‌های حل مسئله	۵. قدرت تشخیص
مشخصه‌های مربوط به کار کنان	۶. قابلیت اعتماد	۶. مهارت‌های ارتباطی و اجتماعی	۶. بروندگانی
مشخصه‌های مربوط به کار کنان	۷. مری	۷. مهارت‌های ارتباطی و اجتماعی	۷. نقش هادی در ارتباطات
مشخصه‌های مربوط به کار کنان	۸. نظارت و کنترل	۸. مهارت‌های رهبری	۸. دقت
مهارت‌های رهبری	۹. کاردانی	۹. مشخصه‌های مربوط به کارکنان	۹. خلاقیت
مهارت‌های مدیریتی	۱۰. مدیریت تعارض	۱۰. مشخصه‌های حل مسئله	۱۰. تحلیل‌گرایی
مهارت‌های حل مسئله			
مهارت‌های ارتباطی و اجتماعی			

با قرار دادن این جدول در اختیار مدیریت سازمان، می‌توان او را در شناسایی نقاط ضعف و قوتش کمک کرد؛ مدیر نیز با شناسایی این عوامل تلاش خواهد کرد که با حفظ و بهبود نقاط قوت خود و هم‌چنین تبدیل نقاط ضعف به نقاط قوت و نیز توجه به ارتباطی که در ماتریس تلفیقی بین این عوامل و توانمندسازها برقرار شده است، بتواند هر چه بهتر سازمان را به سمت بهبود توانمندسازها و حرکت به سمت تعالی سازمانی سوق دهد.



نمودار ۲. تحلیل شکاف نقاط قوت و ضعف اصلی مدیر

مطالعه‌ی ادبیات موضوع ارزیابی ۳۶۰ درجه نیز نشان می‌دهد که یکی از نتایج حاصل از این روش ارزیابی بررسی نقاط قوت و ضعف ارزیابی شوندگان است؛ اما در این مقاله، این هدف با رویکرد تعالی گرایی دنبال می‌شود، پس نقاط قوت و ضعف مدیر در جدول (۲) تحت شرایطی که سازمان به سمت سرآمدی حرکت نماید، مشخص شده و با دیدگاه ارزیابی عملکرد فرد در راستای ارزیابی عملکرد سازمان دنبال می‌شود.

مزایای حاصل از الگوی تلفیق ارایه شده عبارتند از: بررسی شکاف بین خودارزیابی مدیر با ارزیابی سایرین و کاهش شکاف بین مدیریت و ذی‌نفعان سازمانی که باعث ارتقای سطح کیفیت و سرآمدی در سازمان می‌شود. اولویت‌بندی شاخص‌های عملکردی مدیر از دیدگاه ارزیاب‌های مختلف، افزایش روحیه‌ی مشارکت بین نیروی کار در سازمان، کاهش سلسه‌مراتب سازمانی و تسهیل جریان امور، این الگو به مدیریت سازمان در کشف انتظارات و نقاط قوت و ضعف خود

کمک می کند، الگوی پیشنهادی، مکمل مسایلی نوین همچون: تفویض اختیار و قدرت، مدیریت مشارکتی، از بین بردن لایه های متعدد مدیریتی و تأکید بر کار گروهی است.

نتیجه گیری

هدف اصلی این مقاله، یک پارچه سازی رویکرد ۳۶۰ درجه و الگوی بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت با استفاده از تکنیک بسط عملکرد کیفی به منظور تدوین مدلی برای ارزیابی عملکرد مدیریت سازمان در راستای رسیدن به تعالی سازمانی بود. در بخش بحث و بررسی به تحلیل شکاف بین نتایج حاصل از خود ارزیابی مدیر و ارزیابی دیگران و شناخت نقاط قوت و ضعف مدیریت سازمان پرداخته شد. بررسی ارزیابی ۳۶۰ درجه (از جمله، ادواردز و اون، ۱۹۹۶؛ مورگان و کانن، ۲۰۰۵) نیز نشان می دهد که یکی از نتایج حاصل از این روش ارزیابی بررسی نقاط قوت و ضعف ارزیابی شوندگان است؛ اما در این مقاله، این هدف با رویکرد تعالی گرایی دنبال می شود. از نتایج دیگر به دست آمده از تحقیق، می توان به مواردی از قبیل: کاهش شکاف بین مدیریت و ذی نفعان و اولویت بندی معیارهای عملکرد مدیریت سازمان و توانمندسازها بر اساس دیدگاه ارزیابان (کارکنان، مشتریان، سهامداران و مدیریت) و بیان ارتباط بین عملکرد مدیریت با عملکرد سازمان اشاره کرد؛ همان طور که مکارتی و گریت بنکس (۲۰۰۶) در تحقیق خود به این نتیجه رسیدند که در حوزه‌ی رهبری توانمندسازهای الگوی تعالی سامانی، این نقش کلیدی مدیریت سازمان است که سازمان را در مسیر تعالی قرار می دهد. از طرفی، اجرای این تحقیق با محدودیت هایی مثل زیاد بودن متغیرها و بزرگ بودن ماتریس تلفیقی و مشکل بودن حل آن روبرو بوده است. اجرای این الگو، مزایایی از قبیل: کمک به مدیریت سازمان در کشف انتظارات و نقاط قوت و ضعف خود، از بین بردن لایه های متعدد مدیریتی و تأکید بر کار گروهی و مدیریت مشارکتی را برای سازمان به همراه دارد.

فهرست منابع

۱. ین، رابرт(۱۳۸۱). **تحقيق موردي**. ترجمه‌ی سیدمحمد اعرابی و علی پارسائیان، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۲. اندرسون، والری(۱۳۸۷). **تحقيق در مدیریت منابع انسانی**. ترجمه‌ی سیدمحمد اعرابی و سعیده امیری، تهران دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
3. Albrecht, S. & Cacioppe, R. (2000). Using 360° Feedback and the Integral Model to Develop Leadership and Management Skills, **Leadership & Organization Development Journal**, Vol. 21, No. 8, PP. 390-404.
4. Almannai, B. and Greenough, R. and Kay J. (2006). A Decision Support Tool Based on QFD and FMEA for the Selection of Manufacturing Automation Technologies, **Robotics and Computer-Integrated Manufacturing**, Vol.12, PP. 151-177.
5. Asare E., Longbottom D. and Murphy W. D. (2005). Leadership Best Practices for Sustaining Quality in U.K. Higher Education from the Perspective of the EFQM Excellence Model, **Quality Assurance in Education**, Vol. 13, No. 2, PP. 148-170.
6. Atwater L. E. & Brett, J. F. (2005). Antecedents and Consequences of Reactions to Developmental 360 degree feedback, **Journal of Vocational Behavior**, 66, PP. 532–548.
7. Chen, L. H., Kom, W. C.(2008). Fuzzy Linear Programming Models for New Product Design Using QFD with FMEA, **Applied Mathematical Modelling**, Vol. 11, No. 5, PP. 46-58.
8. Conti, T. A. (2007). A history and Review of the European Quality Award Model, **The TQM Magazine**, Vol. 19, No. 2, PP.42-61.
9. Davies, J. (2008). Integration: is it the Key to Effective Implementation of the EFQM Excellence Model?, **International Journal of Quality & Reliability Management**, Vol. 25, No. 4, PP. 383-399.
10. Edwards, R. and Ewen, A. J. (1996). 360 degree Feedback: Royal Fail or Holy Grail?, **Career Development International**, Vol. 1, No. 3, PP. 28–31.
11. Herrzwurm, G., Schockert, S. (2003). The Leading Edge in QFD for Software and Electronic Business, **International Journal of Quality & Reliability Management**, Vol.20, No. 1, PP. 36-55.
12. Ignacio, J. & Castilla, M. (2008). EFQM Model: Knowledge Governance and Competitive Advantage, **Journal of Intellectual Capital**, Vol. 9, No. 1, pp. 133-156.
13. Jacobs, B., Suckling, S. (2007). Assessing Customer Focus Using the EFQM Excellence Model: a Local Government Case, **The TQM Magazine**, Vol. 19, No. 4, PP. 368-378.
14. Jiang, J.C., Shiu, M. L , Hsiung, T. M.(2007). Quality Function Deployment (QFD) Technology Designed for Contract Manufacturing, **The TQM Magazine**, Vol. 19, No. 4, PP. 291-307.
15. Killen, C. P., Walker, M. and Hunt R. A., (2005). Strategic Planning Using QFD, **International Journal of Quality & Reliability Management**, Vol. 22, No. 1, PP. 17-29.
16. Klefsjø B., Bergquist B., and Garvare, R. (2008). Quality Management and Business Excellence, Customers and Stakeholders Do we Agree on what we are Talking About, and does it Matter?, **The TQM Journal**, Vol. 20, No. 2, PP. 120-129.
17. McCarthy, A. M. and Garavan, .T. N. (2001). Understanding 360 degree Feedback Processes: Performance Improvement and Employee Career Development, **Journal of European Industrial Training**, Vol. 25, No. 1, pp. 5-32.

18. Mora, C. A., Leal, A. and Rolda, J. L. (2006). Using Enablers of the EFQM Model to Manage Institutions of Higher Education, **Quality Assurance in Education**, Vol. 14, No. 2, PP. 99-122.
19. Morgan, A. and Cannan, K.(2005). 360 degree Feedback: a Critical Enquiry, **U.K. Personnel Review**. Vol. 34, No. 6, PP. 663-680.
20. Park, D. (2008). Reviewing the European Excellence Model from a Management Control View, **The TQM Journal**, Vol. 20, No. 2, PP. 98-119.
21. Shen, K.C. and Xie, M. (2000). Benchmarking in QFD for Quality Improvement. **Benchmarking: An International Journal**, Vol. 7 No. 4., PP. 282-291.
22. Tyson, Sh. and Ward, P. (2004). The Use of 360 Degree Feedback Technique in the Evaluation of Management Development, **Management Learning**, Vol. 35, PP.205-223.
23. Verner, S., Bragonzi, G., Rebelli, A. and Molinar, R. (2007). A two-level EFQM self-Assessment in an Italian Hospital, **International Journal of Health Care Quality Assurance**, Vol. 20 No. 3, PP. 215-231.