

شناسایی و اولویت‌بندی معیارهای مؤثر در مکانیابی اماکن فروش مهمات شکاری

احمد بیطرف^۱، محمد رضا عباسی^{۲*}، ابراهیم مردانی کرمانی^۳

مرکز مطالعات و پژوهش‌های لجستیکی دانشگاه جامع امام حسین (ع)

تاریخ دریافت مقاله: ۱۳۹۳/۰۸/۰۳

تاریخ پذیرش مقاله: ۱۳۹۳/۰۹/۱۵

چکیده

امروزه، آمایش و مکان‌یابی از جمله مفاهیمی است که جایگاه ویژه‌ای یافته و موفقیت کسب‌کار تا اندازه زیادی به این مفاهیم وابسته است. بالطبع، از موضوعات بسیار مهم در آمایش دفاعی به عنوان مؤثر بودن در انجام مأموریت‌های محوله در هر منطقه، استقرار سرزمنی واحدهای نیروهای مسلح و تجهیزات مربوطه می‌باشد. این رویکرد باعث استقرار نیروهای مسلح و امکانات آنها در مناطق مختلف به‌گونه‌ای می‌شود که حداکثر امنیت و قابلیت دفاعی برای کشور فراهم شود. بنابراین در این مقاله تلاش می‌شود تا به‌عنوان بخشی از پژوهه "اماکن‌سنگی، طراحی ایجاد و پیاده‌سازی مراکز فروش مهمات شکاری" به شناسایی و اولویت‌بندی معیارهای مؤثر در مکان‌یابی اماکن فروش این نوع از مهمات پرداخته شود.

بنابراین ابتدا با انجام مطالعات اولیه و شناسایی عوامل مؤثر در مکان‌یابی، پرسشنامه‌هایی تهیه شده و بعد از جمع‌آوری نظرات کارشناسان و خبرگان امر در قالب پرسشنامه‌ها، با استفاده از روش آماری نسبت به تعديل پرسشنامه و حذف سؤالات غیر مؤثر اقدام شده است. در پایان مقاله نیز با استفاده از روش میانگین حسابی به تعیین اوزان هر یک از معیارها و نرمال‌سازی آنها اقدام گردیده است.

واژه‌های کلیدی: آمایش، مکان‌یابی، مهمات، معیارها، اولویت‌بندی

جغرافیایی سازمان طراحی شده را در کشور به نمایش در می‌آورد^[۱].

با پیشرفت جوامع بشری، نیاز به شناخت منابع و توان محیطی (طبیعی و انسانی) نواحی و مکان‌های جغرافیایی از اهمیت ویژه‌ای برخوردار شده‌اند و میزان دستیابی به این‌گونه منابع ارتباط مستقیمی با میزان اطلاعاتی دارد که جوامع از محیط جغرافیایی خود در دسترس دارند. هر سازمانی که بتواند امکانات و مزایای نسبی سرزمنی خود را بهتر بشناسد، در شکل‌دهی به فضای سرزمنی و یا به عبارت دیگر در فضاسازی موفق‌تر خواهد بود^[۲].

از مهم‌ترین ویژگی‌های آمایش سرزمنی می‌توان به مواردی چون نگرش همه جانبه به مسائل، آینده‌نگری، درون‌نگری و نتیجه‌گیری‌های مکانی از محتویات راهبردی توسعه ملی و سازمانی به‌عنوان عامل پیوند برنامه‌های کلان و برنامه‌های منطقه‌ای اشاره نمود. از موضوعات بسیار مهم در آمایش دفاعی، استقرار سرزمنی نیروهای مسلح و

۱- کلیات

امروزه، از جمله مفاهیمی که در تئوری‌های مدرن مدیریت جایگاه ویژه‌ای یافته، آمایش سرزمنی است^[۳]. فضا در بحث آمایش با تکیه بر مفاهیم بنیادین توسعه پایدار شامل مجموعه‌ای از اجزا و عوامل مربوط به محیط طبیعی، محیط انسانی، ساختار اقتصادی و اجتماعی می‌باشد. در واقع آمایش سرزمنی به‌عنوان یک سند مدیریت توسعه، تصور سازمان در فضای کشور است و چشم‌انداز توزیع

۱- کارشناس ارشد مدیریت صنعتی، دانشگاه تهران، پست الکترونیکی: ahmadbitaraf@yahoo.com

۲- دانشجوی کارشناسی ارشد مهندسی صنایع، دانشگاه جامع امام حسین (ع)، نوبسنه پاسخگو، پست الکترونیکی: Abbasimr_96@yahoo.com، نشانی: تهران، شهرک قدس، خیابان هرمزان، خیابان پیروزان جنوبی، نبش خیابان پنجم، ساختمان اسری، مرکز مطالعات و پژوهش‌های لجستیکی.

۳- کارشناسی مهندسی صنایع، دانشگاه جامع امام حسین (ع)، پست الکترونیکی: Ebrahim6002@yahoo.com

شعبات فروشگاهی مهمات شکاری است، چرا که نتایج این تصمیم در درازمدت ظاهر شده و اثرات به سزایی از بعد امنیتی، اقتصادی، زیست‌محیطی، مسائل اجتماعی و غیره دارد.

۱-۲- اهمیت مسئله آمایش و مکان‌یابی

مطالعه پیرامون انتخاب مکان بهینه برای استقرار یک واحد از دیدگاه مدیران، همواره دارای اهمیت و اولویت بسیار بوده است. در این قسمت، تئوری‌های مختلف آمایش و مکان‌یابی و عوامل اثرگذار در انتخاب مکان بهینه ارائه خواهد شد.

هر برنامه‌ریز یا محقق برای تعیین اهداف، جهت‌ها و یافتن علت و معلول‌های مشکلات منطقه‌ای مجبور به در نظر داشتن عناصر مکان‌یابی و زیرساخت‌ها و استعدادهای بالقوه منطقه‌ای است که راه آینده را در قالب برنامه‌ای جامع و کامل، راجع به منطقه مورد مطالعه ارائه نماید. از این‌رو به آمایش و مکان‌یابی، می‌توان با دو جنبه مهم توجه نمود[۶]:

- الف- استقرار در مکان مناسب، چه از نظر دسترسی به مواد اولیه و چه از نظر در دسترس بودن بازار مصرف و هم چنین از نقطه نظر برنامه‌ریزی فضایی می‌تواند الگوی استفاده صحیح از فضا را در مورد جنبه‌های دیگر مکانی فراهم سازد، در ضمن وضعیت جمعیتی، اقتصادی، امنیتی و غیره را در منطقه تعادل بخشد.

- ب- با توجه به عناصر و عوامل مهم مکان‌یابی، داشتن اطلاعات دقیق از امکانات و پتانسیل‌های منطقه در زمینه ذخایر و نیروی انسانی می‌توان زمینه توسعه منطقه را در ابعاد مختلف فراهم آورده و از گسترش بی‌رویه یا بی‌توجهی نسبت به توسعه مناطق دیگر پرهیز نمود.

بنابراین در این مقاله هر دو جنبه فوق‌الذکر مدنظر کارشناسان قرار گرفته است. علاوه بر این و به واسطه ماهیت خاص کسبوکار مورد نظر، جنبه‌های امنیتی نیز در این مطالعات مورد توجه بوده است، چرا که این جنبه از موضوع مطالعات، از اهمیت به سزایی برخوردار بوده به طوری که در برخی موارد سایر جنبه‌های دیگر را تحت الشاعر خود قرار داده است.

۱-۳- اهداف آمایش و مکان‌یابی

مسائل آمایش و مکان‌یابی، هدف‌های مختلفی را در بر دارند. این اهداف در شناسایی و اولویت‌بندی مؤلفه‌ها و

تجهیزات مربوطه به علت مؤثر بودن در انجام مأموریت‌های محوله در هر منطقه می‌باشد. رویکرد آمایشی به ساماندهی سازمان دفاعی یک کشور باعث می‌شود که نیروهای مسلح و امکانات آنها به‌گونه‌ای در مناطق مختلف استقرار یابند که حداکثر امنیت و قابلیت دفاعی برای کشور فراهم شود. هدف از آمایش سرزمینی در رابطه با بخش دفاع، استقرار بهینه واحدها و تجهیزات نظامی در مناطق مختلف برای تأمین حداکثر قابلیت دفاع و حداقل آسیب‌پذیری می‌باشد[۷].

به همین منظور محل احداث شعبات فروشگاهی مهمات شکاری باید در مناطقی از کشور انتخاب شود که از نظر توزیع صحیح و سرعت در رساندن مهمات و به‌طور کلی پوشش صحیح جامعه هدف و مقابله با تهدیدات احتمالی در منطقه مناسبی در کشور قرار گرفته باشند. فاصله بین مصرف‌کنندگان و این فروشگاهها و لزوم سرعت در مهمات‌رسانی در شرایط اضطراری از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.

۱-۱- طرح مسئله

یکی از علوم مهندسی، آمایش و مکان‌یابی است که توجه به آن سبب کاهش هزینه‌ها و موفقیت واحدها می‌شود. آمایش و مکان‌یابی را انتخاب مکان برای یک یا چند مرکز، با در نظر گرفتن سایر مراکز و محدودیت‌های موجود می‌دانند، به‌گونه‌ای که هدف ویژه‌ای بهینه شود. این هدف می‌تواند هزینه حمل و نقل، ارائه خدمات عادلانه به مشتریان، در دست گرفتن بزرگ‌ترین بازار و غیره باشد.

احداث یک یا چند واحد در مکان‌های بهینه و در بهترین وضعیت ممکن، نه فقط گردش مواد و خدمات به مشتریان را بهبود می‌بخشد، بلکه آن مکان را در یک وضعیت مطلوب قرار می‌دهد[۸]. تصمیم‌های مرتبط با انتخاب و فرآگیری ویژگی‌های آمایش و مکان‌یابی، می‌تواند اثر بزرگی بر توانایی کسب و حفظ مزیت رقابتی باشد. انجام مطالعات آمایش و مکان‌یابی درست و مناسب؛ علاوه بر تأثیر اقتصادی بر عملکرد واحد صنعتی، اثرات اجتماعی، زیست‌محیطی، فرهنگی و اقتصادی در منطقه محل احداث خود خواهد داشت. در ضمن ویژگی‌های منطقه‌ای نیز به عنوان عوامل کلیدی مؤثر در تعیین محل در مسائل آمایش و مکان‌یابی محسوب می‌شوند[۹]. بنابراین با توجه به توضیحات فوق، در این مقاله، یکی از کلیدی‌ترین گام‌های ایجاد و فعال‌سازی این فروشگاه‌ها، تعیین محل

به بازار، هزینه کم سوخت و انرژی، فراهم بودن سرمایه محلی، عوامل سیاسی. با توجه به نظریات مختلفی که در این حوزه ارائه شده؛ برخی از عمدۀ ترین عوامل تأثیرگذار در انتخاب مکان، بنابر نوع و شرایط مرتبط به فعالیت، دسته‌بندی و بررسی می‌شود. مهم‌ترین عوامل مؤثر در آمایش و مکان‌بایی به شرح جدول (۱) خواهند بود.

۳- تعیین شاخص‌های آمایش و مکان‌بایی
مطالعات انجام شده، نشان داده است که صنایع برای اولین بار در مکانی ایجاد شده‌اند که دارای شرایط ویژه کمی و کیفی (از قبیل عوامل زیر بنایی از قبیل مواد اولیه، بازار فروش، راه‌های ارتباطی و...) بوده است. لذا در ادامه این مقاله، طی بررسی‌ها و مصاحبه‌های انجام شده با مدیران و کارشناسان و همین‌طور مطالعات کتابخانه‌ای و مشاهده مستندات موجود و هم‌چنین پس از آشنایی اولیه با مباحث آمایش و مکان‌بایی، در نهایت مشخص شد شاخص‌های کمی و کیفی متعددی در جایابی مراکز فروش مهمات شکاری دخیل هستند که بدون توجه به آنها مطلقاً دست‌یابی به مکان اولویت‌دار میسر نیست.

جهت مکان‌بایی مراکز فروش مهمات شکاری که موضوع این تحقیق بوده است، باید تمام ملاحظات لازم برای آمایش و مکان‌بایی را پیش‌بینی نموده و عملی ساخت. علاوه بر این به‌دلیل حساسیت‌های مربوط به مواد و اقلام مورد نظر، باید دقت و حساسیت بیشتری به خرج داد، چرا که هرگونه حادثه احتمالی فراتر از خسارات مالی، تبعات منفی غیرقابل جبرانی را به همراه دارد که در جامعه قابل جبران نیست.

با عنایت به گروه‌های هدف مورد اشاره، محل‌های استقرار فروشگاه‌های عرضه مهمات نیز تابعی از محل جای‌گیری و اقامت این افراد و سازمان‌ها و رده‌ها هستند. پراکندگی گروه‌های فوق ازجمله نکاتی است که باید در تعیین نقاط و مکان فروشگاه‌ها در نظر گرفته شده و در محاسبات و آمایش سرزمینی به عنوان اصل مهم و حیاتی پیش‌بینی شود. گروه‌های عمده عشاير و کوچنشینان در استان‌هایی همچون فارس، لرستان، کردستان، چهارمحال و بختیاری، خوزستان، آذربایجان غربی و شرقی و سایر اقامت دارند و از همین رو و با توجه به فلسفه وجودی ایجاد این فروشگاه‌ها که به نیروها و بسیجیان به‌ویژه قشر عشاير خدمت‌رسانی می‌کنند، نزدیک بودن و سهولت دسترسی

شاخص‌های تصمیم‌گیری، اهمیت و نقش مهمی دارند. در یک تقسیم‌بندی کلی، اهداف مسائل آمایش و مکان‌بایی با رویکرد برنامه‌ریزی ریاضی و برحسب انواع تابع هدف، به سه دسته تقسیم شده‌اند^[۴]:

الف- اهداف کششی: این اهداف اشاره به نزدیکی هر چه بیشتر محل استقرار به مشتریان و کمتر کردن مسافت دارد و شامل قدیمی‌ترین مسائل آمایش و مکان‌بایی می‌شود.

ب- اهداف فشاری^۵: هدف در این مسائل، حداکثر کردن فاصله مراکز جدید از مراکز موجود است. مدل‌هایی که برای این نوع هدف‌ها ارائه شده‌اند، به مدل‌های مکانیابی مضر معروف هستند. مثال برای این هدف‌ها، یافتن مکان مناسب برای نگهداری مهمات است که در آن، یکی از اهداف، بیشینه کردن فاصله این اماکن، از مناطق مسکونی است.

ج- اهداف متعادل^۶: هدف‌هایی هستند که تلاش در متعادل ساختن مسافت بین مراکز و مشتریان دارند. این هدف‌ها پیوسته‌ترین نوع اهداف هستند و هدف اصلی آنها دست‌یابی به برابری است^[۲].

در این مقاله تلاش می‌شود تا بین اهداف کششی و فشاری تعادلی برقرار گردد و در واقع به اهداف متعادل نزدیک شود. چرا که از یک سو شبکه موردنظر باید به مشتریان و مراکز نظامی نزدیک بوده و از سوی دیگر می‌بایست فاصله نسبی آن از اماکن مسکونی حفظ گردد.

۲- پیشینه تحقیق

در این قسمت از مطالعات نظری، دیدگاه‌ها و نظریات مختلفی که از حیث عوامل تأثیرگذار در انتخاب مکان از طرف محققان این رشته ارائه شده است، تشریح می‌شود. "برایتون" (۱۹۷۸) عوامل اصلی در گزینش محل صنایع را بدین شرح می‌داند:

فراهم بودن کارگر محلی، امکانات گسترش فیزیکی زمین، قیمت مناسب زمین یا ساختمان، وجود ساختمان مناسب، ذخیره مناسب آب، دسترسی به بازار، نزدیکی به ادارات مرکزی، روابط خوب کارگری در منطقه، فراهم بودن مواد خام و وسایل مورد نیاز، دلایل شخصی با در نظر گرفتن منافع اقتصادی، پیش‌بینی رشد بازار، هزینه کم حمل مواد خام یا ماشین‌آلات، زمین مسطح، دلایل شخصی بدون در نظر گرفتن منافع اقتصادی، هزینه کم حمل و نقل

1- Pull

2- Push

۳- Balancing

جدول (۱): برخی تحقیقات انجام شده در مورد عوامل مؤثر بر مکان‌یابی و آمایش

| ردیف | محقق | عنوان مؤثر بر مکان‌یابی و آمایش |
|------|------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ۱ | رضویان (۱۳۷۶) | سرمایه، زمین مناسب، تطابق با محیط‌زیست، منابع انرژی، اقلیم، نیروی کار، توانایی‌های مؤسسات و گردانندگان، بازار، حمل و نقل، مشارکت و پیوستگی، اهمیت اقتصادی |
| ۲ | جعفر نژاد (۱۳۸۶) | ورودی‌های تولید، مواد اولیه، منابع انسانی، تکنولوژی فرآیند و عوامل محیطی، فرهنگ کار، بهره‌وری کارکنان |
| ۳ | قره نژاد (۱۳۷۹) | مواد خام، انرژی، سرمایه، موضوعات کارگری، حمل و نقل، بازار، حکومت، آب و هوا، تکنو جغرافیا، شرایط زمین و خدمات، فعالیت و نقش دوایر محلی، مالیات‌های محلی، تأمین آب، عوامل تمرکز تاریخی |
| ۴ | غنى نژاد (۱۳۸۰) | سیاست تجاری، فشار مالیاتی، میزان دخالت دولت در اقتصاد، سیاست پولی، سرمایه‌گذاری خارجی، بانکداری و بیمه، دستمزدها و قیمت‌ها، حقوق مالکیت، مقررات‌گرایی، بازار سیاه |
| ۵ | صرف جوشقانی (۱۳۸۰) | سرمایه، بازار، منابع مالی، حمل و نقل، آب و هوا، انرژی، دولتها، قوانین، مواد اولیه، نیروی کار، محیط‌زیست، سطح تحصیلات، بهره‌وری کارکنان |
| ۶ | نردهین و دیگران (۲۰۰۹) | دسترسی به سرمایه، بازار، نیروی کار، طبیعت نیروی کار محلی، حمل و نقل، آموزش‌پذیری کارکنان، فرهنگ کار |
| ۷ | دریرا و دیگران (۲۰۰۷) | حمل و نقل، اقلیم، انرژی، مواد خام، شهرت مناسب منطقه، وجود کارگران مهاجر و ارزان، آموزش‌پذیری، بهره‌وری کارکنان |
| ۸ | احمد (۲۰۰۵) | آب و هوا، نقش دولت و حکومت، نیروی انسانی، دستمزد، حمل و نقل، سطح تحصیلات، فرهنگ کار، بهره‌وری کارکنان |

نقشه‌های مربوط به پراکندگی نقاط مهم و حساس، امکان‌سنجی ایجاد تیم‌های فروش سیار و همچنین محدودیت‌های مربوط به نیروی انسانی و تجهیزات قابل استفاده، مدیریت را بر آن خواهد داشت تا سیالیت و قابلیت جابه‌جایی در این فروشگاه‌ها را مدنظر داشته و هم به لحاظ هزینه و هم به جهت صرفه‌جویی‌های مورد نظر اقدام نماید. در چنین مواردی تیم‌های سیار فروشگاه‌های مرکزی با اطلاع و اعلام قبلی، در محل مورد نظر حضور یافته و نسبت به فروش مهمات به دارندگان مجوزهای معتبر اقدام می‌نمایند. نکات مورد نظر جهت ایجاد تیم سیار در هر فروشگاه را می‌توان به صورت زیر بیان نمود:

- بعد مسافت بین شعبات استانی و شهری
- فاصله فی‌مابین مراکز فروش و محل‌های تجمع مشتریان
- کمبود نیروی انسانی متخصص
- حساسیت مهمات
- فقدان امکانات و تجهیزات عمومی برای حفاظت، ایمنی و امنیتی
- محدودیت فضا و مکان
- هزینه‌های قابل توجه ایجاد و راهاندازی فروشگاه‌های ثابت

سریع و آسان برای مراجعه افراد از اهمیت بهسازی برخوردار خواهد بود.

یکی دیگر از موضوعاتی که در جانمایی این مراکز باید در نظر داشت، استفاده از نقشه‌ها و مدارک ارائه شده توسعه سازمان‌های ذی‌ربط همچون سازمان حفاظت محیط‌زیست، ناجا و حفاظت اطلاعات در خصوص محل تجمع و تمرکز شکار، مرزبانی و موضوعات امنیتی است که البته با توجه به دیدگاه‌های انقباضی سازمان محیط‌زیست در خصوص شکار و ضرورت و اهمیت حفظ محیط‌زیست، موضوع شکار از اهمیت چندانی برخوردار نخواهد بود که نظرات دریافتی از خبرگان نیز مؤید این موضوع است.

با توجه به محدودیت‌های تقاضا در شعبات شهری و در نظر گرفتن مسائلی همچون تأمین امنیت، مشکلات ایجاد و فراهم‌سازی فضا و مکان فروشگاه، نیروی انسانی متخصص و سایر موارد قابل ارائه، بر پایه مطالعات، بررسی‌ها و مصاحبه‌های صورت گرفته با خبرگان و کارشناسان مجبوب، پیاده‌سازی فروشگاه‌های سیار و پرتابل را به عنوان راهکار اجرایی پیش‌بینی نموده و بنابر میزان تقاضا و پراکندگی مراکز مختلف به مورد اجرا در خواهد آورد. در چنین حالتی یک فروشگاه در مکان مشخص شده دایر گردیده و برای سهولت دسترسی جامعه هدف از تیم‌های سیار برای ارائه خدمات فروش به جامعه مشخص شده اقدام خواهد شد.

شاخص‌های اثرگذار با روش تصمیم‌گیری گروهی خبرگان می‌باشد.

۲-۱-۳- انتخاب و تعیین اندازه گروه
در این مرحله تعدادی افراد متخصص به عنوان خبره در زمینه مسئله مورد نظر انتخاب و معرفی گردیدند.

۲-۲- روش گردآوری اطلاعات
در این مقاله از دو روش عمده برای گردآوری داده‌ها به کارگیری شده است. در جمع‌آوری اطلاعات کتابخانه‌ای از ابزار فیش تحقیقاتی و در روش میدانی، از ابزار پرسشنامه استفاده شده است. پرسشنامه به صورت سوال‌های بسته و در یک طیف پنج گزینه‌ای لیکرت تنظیم گردید.

۲-۳- روایی^۴
اعتبار محتوا نوعی اعتبار است که معمولاً برای بررسی اجزای تشکیل‌دهنده یک ابزار اندازه‌گیری به کار می‌رود. اگر سوال‌های ابزار، معرف ویژگی‌ها و مهارت‌های ویژه‌ای باشد که محقق قصد اندازه‌گیری آنها را داشته باشد، آزمون دارای اعتبار محتوا است [۹]. برای بررسی روایی محتوای تحقیق، نظرات خبرگان نسبت به مدل کلی تحقیق و همچنین مؤلفه و گویه‌های مربوط دریافت گردیده و سؤالاتی که از اعتبار کمتری برخوردار بودند (مقدار آلفای پایین‌تر از ۰/۷۰) از پرسشنامه حذف و یا مورد اصلاح قرار گرفتند و در نهایت تعداد ۱۳ شاخص نهایی گردید.

۴-۴- پایایی^۵
در این مقاله برای اندازه‌گیری ابزار سنجش، از روش پایایی سازگاری بین گویه‌ها استفاده شده است. این پایایی، نوعی آزمون سنجش سازگاری پاسخ‌های افراد نمونه آماری به همه گویه در یک سنجه یا یک پرسشنامه است. معمول ترین آزمون پایایی سازگاری درونی، ضریب آلفای کرونباخ است که برای سوال‌ها یا طبقات چند مقیاسی استفاده می‌شود [۹]. در این تحقیق آزمون پایایی سازگاری درونی پرسشنامه پس از سنجش روایی خبرگان انجام شده که مقدار آن برای گویه‌ها، عدد ۰/۹۱ بوده است.

- پایین بودن میزان تقاضا در برخی شعبات و یا بالا بودن تقاضا در تعدادی دیگر از شعبات
- طولانی بودن مسیر اخذ مجوزهای قانونی و استعلامهای مورد نیاز
- فقدان سازمان و جایگاه‌های نیروی انسانی و تجهیزات در سازمان مصوب سپاه همچنین بر اساس نظرات کارشناسی و خبرگی و با توجه به دلایلی از جمله تمرکز زیاد مشتریان بالقوه در برخی شهرهای استان‌ها و پراکندگی جغرافیایی زیاد در برخی استان‌ها و فاصله شهرها از هم، تعدادی فروشگاه شهری در نظر گرفته شده تا در صورت تمرکز دارندگان مجوز در برخی شهرها، نسبت به ایجاد فروشگاه شهری در آن مناطق اقدام نمود.

بر این اساس، فهرست اولیه شاخص‌های اصلی و فرعی مؤثر در آمایش و مکان‌یابی که از مطالعات نظری و آشنایی اولیه تیم پژوهه نسبت به موضوع بهدست آمده بود، تهیه و در اختیار خبرگان و کارشناسان قرار گرفت. بر اساس بازخوردهای دریافتی از این افراد و انجام اصلاحات لازم، در نهایت فهرستی از مهم‌ترین شاخص‌های دخیل تهیه شد که مطابق این فهرست به ۷ مؤلفه اصلی و ۲۸ شاخص فرعی تقسیم شده است.

۱-۳- تصمیم‌گیری
تصمیم‌گیری فردی و گروهی هر یک دارای مزایای خاص خود می‌باشد، ولی با توجه به سودمندی‌های غیرقابل اجتناب، روش‌های تصمیم‌گیری گروهی در تعیین شاخص‌های دخیل آمایش و مکان‌یابی، استفاده از این روش‌ها توصیه می‌شود.

منظور از این روش اکتساب معتبرترین نتایج از یک گروه کارشناسان می‌باشد و این روش می‌کوشد تا توسط یک سری از پرسشنامه‌های داده شده به نتایج گروهی برسد. این روش‌ها ضمن سهولت و سادگی از قابلیت اطمینان به نسبت بالایی برخوردارند. مراحل به کارگیری روش فوق در این پژوهه عبارت است از:

۳-۱- عنوان مسئله و هدف تصمیم‌گیری
مسئله، یافتن شاخص‌های واقعی در آمایش و مکان‌یابی مراکز فروش می‌باشد. با این هدف که با استفاده از روش ممیزی به دنبال حذف شاخص‌های نامربوط و یافتن

4 - Validity
5 - Reliability

جدول (۲): شاخص‌های دخیل در آمایش و مکان‌بایی مراکز فروش مهمات

| ردیف | مؤلفه | شاخص |
|------|-------------------------|--------------------------------------------------------------------------|
| ۱ | امکانات و تجهیزات | نزدیکی به آمادگاهها و انبارهای مهماتی |
| ۲ | | وجود اماکن مناسب نگهداری |
| ۳ | | نزدیکی به شبکه‌های سلاح و مهمات |
| ۴ | | دسترسی به شبکه‌های بانکی، جهت واریز هزینه‌ها |
| ۵ | | میزان نزدیکی به میادین تیراندازی (در مورد گلوله‌زنی و جنگی) |
| ۶ | | نزدیکی به مراکز آمادی و مهمات سپاه استانی، بسیج عشایری و رده‌های مربوطه |
| ۷ | نیروی انسانی | میزان دسترسی به نیروی انسانی متخصص (شاغل و بازنشسته) |
| ۸ | | میزان تمايل و همکاری فرماندهان و مسئولین |
| ۹ | | میزان تمايل نیروی انسانی متخصص برای همکاری |
| ۱۰ | محیطی و امنیتی | میزان وجود یا نزدیکی به مناطق شکارگاهی |
| ۱۱ | | نزدیکی به اماکن و مراکز نظامی جهت تأمین امنیت |
| ۱۲ | | نزدیکی به مرکز فروش سایر اقلام آمادی (ساتر، ایثار و غیره) |
| ۱۳ | | تعداد پروانه‌های شکار صادره در سال‌های گذشته |
| ۱۴ | مالی و اقتصادی | هزینه‌های سرمایه‌گذاری |
| ۱۵ | | امکان توسعه در آینده |
| ۱۶ | | رتبه استان در توزیع ثروت |
| ۱۷ | | سهولت دسترسی مشتریان |
| ۱۸ | رقابتی | میزان و کیفیت حضور رقبا (ارتفاع، نیروی انتظامی، بخش خصوصی، قاچاق و غیره) |
| ۱۹ | | قیمت عرضه مهمات |
| ۲۰ | | سهم قابل کسب از بازار فروش |
| ۲۱ | | فاصله با تأمین‌کنندگان و بازار مصرف |
| ۲۲ | حمل و نقل | میزان برخورداری رده‌های موجود در محل از خودروهای حمل مهمات |
| ۲۳ | | امکان تأمین امنیت حمل و نقل، ذخیره‌سازی و توزیع |
| ۲۴ | | وضعیت راه‌ها و دسترسی به جاده‌های ارتباطی |
| ۲۵ | | میزان جمعیت بسیجیان و پاسداران دارای مجوز سلاح و مشمول واگذاری سلاح |
| ۲۶ | فرهنگی، اجتماعی و سیاسی | میزان جمعیت عشایر دارای مجوز سلاح و مشمول واگذاری سلاح |
| ۲۷ | | برنامه‌های فرهنگی و مناسبی بسیج و سپاه (مهمات شکاری، نمایشی و جنگی) |
| ۲۸ | | میزان تقاضا و فروش سال‌های گذشته مهمات |

۴- تعیین اوزان شاخص‌ها

پرسشنامه از عموم پاسخ‌دهندگان خواسته شد تا در صورتی که نظرات خاصی دارند، آن را مرقوم نمایند.
برای امتیازدهی به سوالات پرسشنامه از طیف لیکرت پنج‌تایی استفاده شده، بدین معنی که پاسخ‌دهندگان میزان اهمیت هر شاخص را در انتخاب و رتبه‌بندی شاخص‌ها با علامت‌گذاری در فاصله خیلی زیاد تا خیلی کم مشخص می‌سازند. همان‌طور که قبلًا توضیح داده شد، در این تحقیق برای بهدست آوردن وزن هر شاخص از توزیع پرسشنامه بین خبرگان و تعیین وزن حاصل، استفاده شده که در ادامه به توضیح آن پرداخته می‌شود.
در این مرحله پرسشنامه طراحی شده، بین کارشناسان معرفی شده، توزیع شد که این افراد به شاخص‌های مربوطه

همان‌طور که ذکر گردید در این مرحله، از پرسشنامه استفاده شده است. در پرسشنامه‌های مورد استفاده، سؤال‌ها به صورت بسته طراحی شد تا پاسخ‌دهندگان از میان محدوده‌ای از گزینه‌های ارائه شده یکی را انتخاب کنند. در تدوین پرسشنامه سعی شده است از سؤال‌های نامفهوم و مبهم پرهیز شود؛ همچنین از سؤال‌هایی که پاسخ‌دهندۀ را به پاسخ خاصی هدایت می‌کند، اجتناب شده است. ضمناً از مواردی چون به کار بردن سؤال‌های پیچیده، سؤال‌های دو وجهی، سؤال‌هایی که منجر به جواب منفی می‌شود و سؤال‌های مستقیم که موجب تحریک حساسیت آزمودنی می‌شود حتی امکان پرهیز شده است. همچنین در انتهای

لیکرت و تقسیم نتایج بر تعداد پاسخ‌دهندگان، میانگین امتیازات هر شاخص به دست آمده است. پس از تعیین شاخص‌های مؤثر، برای تعیین وزن شاخص‌های استخراج شده، از روش میانگین حسابی (تقسیم فراوانی قطعی بر تعداد پاسخ‌دهندگان) استفاده شده و اوزان به دست آمده نرمال گردیده‌اند.

در ادامه جدول اولویت‌بندی معیارهای مؤثر در مکانیابی فروشگاهی مهماتی مورد نظر بر اساس اوزان نرمال به دست آمده در جدول (۳)، در جدول (۴) ارائه شده است.

رأی دادند. با توجه به اینکه این پرسشنامه‌ها توسط کارشناسانی که ارتباط مستقیم با موضوع مورد نظر دارند تکمیل شده است، بنابراین نظرات آنها مشخص کننده شاخص‌های اصلی و تأثیرگذار بر فرآیند آمایش و مکان‌یابی می‌باشد.

پس از گردآوری داده‌ها، با ضرب تعداد پاسخ‌های به دست آمده هر شاخص در اعداد و تقسیم نتایج بر تعداد پاسخ‌دهندگان (میانگین حسابی)، وزن نرمال هر شاخص حاصل شده است.

در ادامه پس از گردآوری داده‌ها، با ضرب تعداد پاسخ‌های به دست آمده هر شاخص در اعداد قطعی طیف

جدول (۳): معیارهای نهایی و اوزان نرمال شده

| ردیف | نوع شاخص | شاخص | وزن نرمال |
|------|----------|---------------------------------------------------------------------|-----------|
| ۱ | Max | وجود اماکن مناسب فروشگاهی و نگهداری | ۰/۰۶۸ |
| ۲ | Max | دسترسی به شعبات بانکی جهت واریز هزینه‌ها | ۰/۰۷۱ |
| ۳ | Max | میزان دسترسی به نیروی انسانی متخصص (شاغل و بازنده است) | ۰/۰۷۲ |
| ۴ | Max | نزدیکی به اماکن و مراکز نظامی جهت تأمین امنیت | ۰/۰۸ |
| ۵ | Max | میزان پروانه‌های شکار صادره در سال‌های گذشته (میزان مشتریان بالفعل) | ۰/۰۷۷ |
| ۶ | Max | سهولت دسترسی مشتریان و مصرف‌کنندگان به فروشگاه‌ها | ۰/۰۸۵ |
| ۷ | Min | میزان و کیفیت حضور رقبا (ارتش، ناجا، بخش خصوصی، ساصد، قاچاق و غیره) | ۰/۰۶۴ |
| ۸ | Min | قیمت عرضه مهمات | ۰/۰۸ |
| ۹ | Max | امکان تأمین امنیت مهمات در حین حمل و نقل، ذخیره‌سازی و توزیع و غیره | ۰/۰۷۲ |
| ۱۰ | Max | میزان جمعیت بسیجیان و پاسداران دارای مجوز سلاح و مشمول واگذاری سلاح | ۰/۰۸۹ |
| ۱۱ | Max | میزان جمعیت عشایر دارای مجوز سلاح و مشمول واگذاری سلاح | ۰/۰۹۱ |
| ۱۲ | Max | برنامه‌های فرهنگی و مناسبی بسیج و سپاه (مهمات شکاری، نمایشی و جنگی) | ۰/۰۷۴ |
| ۱۳ | Max | میزان تقاضا و فروش سال‌های گذشته مهمات توسط اماکن سپاه | ۰/۰۷۷ |

جدول (۴): اولویت‌بندی معیارهای نهایی

| اولویت | نوع شاخص | شاخص | وزن نرمال |
|--------|----------|----------------------------------------------------------|-----------|
| ۱ | Max | میزان جمعیت عشایر دارای مجوز سلاح و مشمول واگذاری | ۰/۰۹۱ |
| ۲ | Max | میزان جمعیت بسیجیان و پاسداران دارای مجوز سلاح و غیره | ۰/۰۸۹ |
| ۳ | Max | سهولت دسترسی مشتریان و مصرف‌کنندگان به فروشگاه‌ها | ۰/۰۸۵ |
| ۴ | Max | نزدیکی به اماکن و مراکز نظامی جهت تأمین امنیت | ۰/۰۸ |
| ۵ | Min | قیمت عرضه مهمات | ۰/۰۷۷ |
| ۶ | Max | میزان تقاضا و فروش سال‌های گذشته مهمات توسط ... | ۰/۰۷۷ |
| ۷ | Max | میزان پروانه‌های شکار صادره در سال‌های گذشته (میزان ...) | ۰/۰۷۷ |
| ۸ | Max | برنامه‌های فرهنگی و مناسبی بسیج و سپاه | ۰/۰۷۴ |
| ۹ | Max | امکان تأمین امنیت مهمات در حین حمل و نقل و ذخیره | ۰/۰۷۲ |
| ۱۰ | Max | میزان دسترسی به نیروی انسانی متخصص (شاغل و ...) | ۰/۰۷۲ |
| ۱۱ | Max | دسترسی به شعبات بانکی جهت واریز هزینه‌ها | ۰/۰۷۱ |
| ۱۲ | Max | وجود اماکن مناسب فروشگاهی و نگهداری | ۰/۰۶۸ |
| ۱۳ | Min | میزان و کیفیت حضور رقبا (ارتش، ناجا، بخش خصوصی و ...) | ۰/۰۶۴ |

- [۵] سپندی، امیر، "نتوری‌های نوین مدیریت"، انتشارات نوین، ۱۳۹۰.
- [۶] کمالی محمدرضا، مهاجرزاده سیدمحمد، معصومی رحیم، "اصول و معیارهای مکان‌یابی صنایع راهبردی"، انتشارات مبنای خرد، ۱۳۸۹.
- [۷] زارع، علی، "جزوه مکان‌یابی زاغه و آمادگاه مهماتی"، معاونت آماد و پشتیبانی سپاه (اداره مهمات)، ۱۳۹۰.
- [۸] طلوعی اشلقی، عباس و محمدثه مجریان، "ارائه روش مکان‌یابی بهینه با استفاده از مدل‌سازی ریاضی"، پژوهش‌های مدیریت، شماره ۸۷، ۱۳۸۹.
- [۹] آذر، عادل و منصور مؤمنی، "آمار و کاربرد آن در مدیریت"، انتشارات دانشگاه تهران، دانشکده مدیریت، ۱۳۸۵.
- [۱۰] مستندات مرتبط با آمایش و مکان‌یابی موجود در معاونت آماد و پشتیبانی سپاه و اداره مهمات.
- [11] Nordin,N.N., & Zainuddin,Z.M., & Salim,S., & Rajeswari,R., *Mathematical Modeling and Hybrid Heuristic for Unequal Size Facility Layout Problem*, Journal of Fundamental Sciences, 2009.
- [12] Drira,A., Pierreval,H., Hajri-Gabouj, S., *Facility Layout Problem: A survey, Annual Reviews in control*, 2007.
- [13] Ahmad, Abdul Rahim, *An intelligent Expert System for Decision Analysis & Support in Multi Attribute layout Optimization*, Engineering application of artificial intelligent, 2005.

در این مرحله می‌توان با استفاده از یکی از روش‌های تصمیم‌گیری متناسب از قبیل PROMETHE، TOPSIS، ELECTRE و غیره، نسبت به اولویت‌بندی مکان‌های احداث اماکن اقدام نمود. استفاده از این روش‌ها نیاز به مقدماتی دارد تا میزان صلاحیت هر یک از مراکز کاندید برای ایجاد فروشگاه، با توجه به هر یک از شاخص‌های احصاء شده از طریق پرسشنامه و بازدیدهای حضوری ارزیابی گردیده و در نهایت مراکز برتر جهت ایجاد فروشگاه، انتخاب و معرفی گردند.

نتیجه‌گیری

در این مقاله ابتدا مباحثی در خصوص آمایش و مکانیابی ارائه گردید. سپس بر اساس مصاحبه‌ها و جلسات برگزار شده با کارشناسان و خبرگان امر، شاخص‌های مؤثر در بحث آمایش و مکان‌یابی استخراج و در قالب پرسشنامه بین تمام خبرگان معرفی شده توزیع گردید. بعد از جمع‌آوری نظرات کارشناسان و خبرگان امر در قالب پرسشنامه‌ها، با استفاده از روش‌های آماری نسبت به تعديل پرسشنامه و حذف سوالات غیر مؤثر اقدام گردید. در ادامه نیز با استفاده از روش میانگین حسابی به تعیین اوزان هر یک از معیارها و نرمال‌سازی آنها اقدام شد.

از آنجا که استفاده از روش‌های تصمیم‌گیری برای انتخاب مکان استقرار صنایع بستگی زیادی به سلایق و میزان آشنایی افراد با این روش‌ها و نیز میزان دقیق مورد انتظار از نتایج حاصله دارد، پیشنهاد می‌گردد محققان پس از انتخاب مدل تصمیم‌گیری مناسب، با استفاده از شاخص‌های پیشنهادی در این مقاله به ارزیابی و انتخاب مکان‌های برتر جهت استقرار و احداث فروشگاه‌های مهمات شکاری اقدام نمایند.

منابع

- [۱] جعفر نژاد، احمد، "مدیریت تولید و عملیات"، انتشارات دانشگاه تهران، ۱۳۸۶.
- [۲] انتظاری هروی، رسول، "طراحی ایجاد واحدهای صنعتی"، دانشگاه امام حسین (ع)، ۱۳۸۹.
- [۳] طالقانی، محمد، "مقدمه‌ای بر آمایش و مکانیابی صنایع و توسعه فضایی"، مجله روش؛ شماره ۶۳، ۱۳۷۹.
- [۴] قره‌نژاد، حسین، "مقدمه‌ای بر جغرافیای صنعتی"، جهاد دانشگاهی اصفهان، ۱۳۷۹.