

ارایه‌ی مدل تدوین استراتژی مبتنی بر فرهنگ – مورد ایران^۱

* دکتر سید محمد اعرابی

** دکتر سید هاشم هدایتی

تاریخ دریافت: ۱۸/۰۱/۰۸

تاریخ پذیرش: ۰۴/۰۸/۸۸

چکیده

نگرش استراتژیک در دهه‌ی اخیر از جایگاه ویژه‌ای در عرصه‌ی مدیریت برخوردار شده است. رویکرد استراتژی موجب شد که مقوله‌ی محیط، حضوری جدی در عرصه‌ی مدیریت پیدا کند. از یک قرن پیش، مدل‌های متعدد و متنوعی از سوی اندیشمندان و پژوهشگران ارایه شده و به تدریج ضمن تکمیل این مدل‌ها، متغیرهای بیشتری در فرایند تدوین استراتژی مورد توجه قرار گرفته بود که فرهنگ از آن جمله است. فرهنگ در سالیان اخیر به عنوان یک رویکرد در فرایند مدیریت استراتژیک جای گرفته است. از نظر محققان، رویکردهای اجتماعی که به مثابه‌ی مفروضات فرهنگی برگرینش الگوهای استراتژی تأثیر می‌گذارند، به دو دسته‌ی اصلی تقسیم می‌شوند: ۱- رویکردهای عقلابی - ۲- رویکردهای شهودی. این‌که کدام رویکرد در کدام جامعه و سازمان از کارآیی و اثربخشی بیشتری برخوردار است، بستگی به فرهنگ حاکم بر آن جامعه و سازمان و نیز رویکردهای اجتماعی غالب دارد.

در این مقاله، دست‌یابی به الگوهای مناسب تدوین استراتژی مبتنی بر فرهنگ سازمان‌ها در

۱- این مقاله حاصل رساله‌ی دکترای مدیریت دولتی در مؤسسه‌ی عالی آموزش و پژوهش مدیریت و برنامه‌ریزی است که در سال ۱۳۸۵ دفاع شده است.

* - استاد گروه مدیریت دانشگاه علامه طباطبائی

** - عضو هیأت علمی دانشگاه صنایع و معادن ایران

ایران، از اهداف این پژوهش است. براساس نتایج به دست آمده و اثبات معنادار بودن رابطه‌ی بین فرهنگ و الگوهای تدوین استراتژی، الگوی کترالی (انسجامی) با ویژگی فرهنگ غیرمنعطف و رویکرد اجتماعی عقلایی به عنوان الگوی مناسب جهت تدوین استراتژی در سازمان‌های ایرانی شناسایی و معرفی شد. اصلی‌ترین دست‌آورد علمی این پژوهش، ارایه‌ی مدلی کاربردی برای تدوین استراتژی بر مبنای فرهنگ سازمانی است که الگوهای استراتژی سازمان‌ها را با توجه به ویژگی‌های فرهنگی آن سازمان فراهم می‌سازد.

کلیدواژه‌ها: استراتژی فرهنگ؛ تدوین استراتژی؛ فرهنگ سازمانی.

۱. مقدمه

مقاله حاضر، ارتباط بین فرهنگ سازمانی^۱ والگوهای تدوین استراتژی^۲ را مورد مطالعه قرار داده و به بررسی تناسب فرهنگ سازمانی با الگوهای تدوین استراتژی در سازمان‌های ایرانی می‌پردازد. فرهنگ و مؤلفه‌های آن با رویکرد اجتماعی عقلایی^۳ - شهودی^۴ به عنوان دو متغیر اساسی در کنار متغیر الگوهای استراتژی مدنظر قرار گرفتند. محققان بر این باورند که «شاخصتگی‌های یک جامعه برای اجرای استراتژی، بستگی زیادی به زیربنای ساخت‌افزاری و نرم‌افزاری دارد؛ چرا که فرهنگ و هنجارهای آن، زیربنای نرم‌افزاری هر جامعه تلقی می‌شود (تامپسون، ۲۰۰۳: ۴۱۸). چه‌بسا جوامع و سازمان‌هایی که حتی با برنامه‌ریزی و استراتژی ضعیف؛ اما با اجرای قوی، موفقیت کسب کردند. اجرای موفقیت آمیز استراتژی، منوط به پشتیبانی فرهنگ حاکم بر جامعه یا سازمان می‌باشد، به همین خاطر است که تقریباً در همه‌ی الگوهای استراتژی، فرهنگ به عنوان یکی از عناصر مهم به شمار می‌رود و شناسایی الگوهای تدوین استراتژی و فرهنگ سازمانی و برقراری رابطه بین آن‌ها اهمیت می‌یابد. در این پژوهش، تلاش شده است که الگوهای تدوین استراتژی متناسب با ویژگی‌های فرهنگ سازمانی در سازمان‌های ایران - اعم از سازمان‌های دولتی و عمومی - با تأکید بر شوراهای اسلامی شهر، شهرداری‌ها و ادارات کل صنایع و معادن و فرهنگ و ارشاد اسلامی کشور شناسایی و ارایه شود. آزمون مدل

1- Organizational Culture

2- Strategy Formulation Models

3- Rationality

4- Intuitive

هافتستد در ایران و امکان انطباق الگوهای استراتژی با فرهنگ‌های سازمانی مختلف، از دیگر هدف‌های پژوهش حاضر بود. در این چارچوب، متغیرهای پژوهش به شرح ذیل تعریف شد:
«فرهنگ» شامل: فاصله‌ی قدرت^۱ / ابهام‌گریزی^۲ / فرد‌گرایی^۳ - جمع‌گرایی^۴ / مرد‌گرایی^۵ - زن‌گرایی^۶، «رویکردهای اجتماعی»، شامل رویکردهای شهودی و عقلایی و الگوهای تدوین استراتژی. برای ارایه الگوهای استراتژی مبتنی بر فرهنگ دومدل هافتستد^۷ و اشنایدر^۸ و بارسو^۹ ترکیب و براساس این مدل‌ها، چارچوب نظری پژوهش طراحی شد:

جدول ۱- چارچوب نظری (مدل مفهومی)

فاصله‌ی قدرت
ابهام‌گریزی
مرد‌گرایی / زن‌گرایی
جمع‌گرایی / فرد‌گرایی
رویکردهای عقلایی / شهودی

۲. مبانی نظری پژوهش

در این پژوهش، پنج پرسش مطرح شد (پرسش اول مربوط به شناخت ویژگی‌های فرهنگی سازمان‌های مورد مطالعه، پرسش دوم در مورد امکان تفاوت معنادار بین فرهنگ در سازمان‌های مورد مطالعه در مناطق مختلف ایران، پرسش سوم درخصوص چگونگی نقشه‌ی فرهنگی مناطق مختلف ایران، پرسش چهارم درباره‌ی گرایش سازمان‌های مورد مطالعه به رویکردهای اجتماعی و پرسش پنجم و اصلی‌ترین پرسش تحقیق، شناسایی الگوی مناسب تدوین استراتژی برای

- 1- Power Distance
2- Uncertainty Avoidance
3- Individualism
4- Collectivism
5- Masculinity
6- Femininity
7- Hofstede, Geert
8- Schneider, C. Susan
9- Barsoux, J. Louis

سازمان‌های ایرانی بود). در پرسش اول، از نظریه‌ی هافستد استفاده شده است که چهار بعد «فاسله‌ی قدرت، ابهام‌گریزی، فردگرایی / جمع‌گرایی و مردگرایی / زن‌گرایی را مورد مطالعه قرار داده و براساس آن، فرهنگ‌ها را در چهار دسته‌ی دیوان‌سالار، ارگانیک، مشارکتی و قبیله‌ای» طبقه‌بندی کرده است. در پرسش دوم و سوم نیاز مدل هافستد استفاده شد. در پرسش چهارم، مدل بارسو و اشتایدر مورد استفاده قرار گرفت که با ذکر مفروضات و ویژگی‌های هر یک از دو رویکرد «شهودی و عقلایی» به تعریف مدل‌های متناسب با هر یک از آن‌ها پرداخته شده است. برای پاسخ‌گویی به پرسش پنجم نیز مبنای نظری محقق، دو مدل هافستد و بارسو و اشتایدر بود که داده‌های هر یک از این دو مدل استخراج و با سنجش میزان همبستگی آن‌ها، رابطه‌ی بین متغیرهای مورد مطالعه شناسایی و مقایسه شد.

۳. الگوهای تدوین استراتژی

از ارایه‌ی مدل‌هاروارد تا مدل‌های هانگر و دیوید، که چکیده‌ی آن در جدول (۲) آمده است، یک سیر تکاملی در عرصه‌ی مدیریت استراتژیک به‌چشم می‌خورد و به‌نظر می‌رسد که مدل‌ها از شکل ساده و یک بعدی، به‌سمت پیچیدگی و چندبعدی گام برداشته و اجرایی تر شده‌اند. با وجود تفاوت‌های ظاهری، بیش‌تر این مدل‌ها، روی دو بعد داخلی و خارجی سازمان‌ها در تدوین استراتژی تأکید داشته‌اند و لذا تقریباً همه‌ی مدل‌ها به نقاط قوت^۱ و ضعف^۲ داخلی و نیز فرصت‌ها^۳ و تهدیدها^۴ توجه داشته‌اند. در همه‌ی مدل‌های تدوین استراتژی، این پیام اساسی وجود دارد که: سازمان‌ها برای ماندن در میدان رقابت، و برخورداری از سهم بیش‌تر، باید هم وضعیت موجود خود را بشناستند و هم موقعیت خود را در مقایسه با توان، سهم و وضعیت رقبا بسنجند و دریابند که استراتژی چیزی نیست جز تعیین موقعیت و جایگاه یک سازمان در مقایسه با نیروهای رقیب. در همه‌ی مدل‌ها، نوعی عقلانیت و تصمیم‌گیری عقلایی مورد توجه قرار گرفته است و این نیست جز مفروض داشتن این واقعیت که در محیط سازمان،

1- Strength

2- Weakness

3- Opportunity

4- Threats

ارایه‌ی مدل تدوین استراتژی مبتنی بر فرهنگ - مورد ایران

جدول ۲- مقایسه‌ی جایگاه فرهنگ در مدل‌های استراتژی

عنوان مدل	بنیانگذاران	عناصر اصلی	میزان توجه به فرهنگ
مدل هاروارد ^۱	مدرسه‌ی بازرگانی هاروارد	توجه به نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدها	صرف‌آب‌عنوان یکی از عوامل محیطی
مدل ذی‌فعل‌ها	فریمن	رضایت‌مندی ذی‌فعل‌ها	صرف‌آدر حد توجه به سلاطیق و عالیق ذی‌فعل‌ها
مدل BCG ^۲	گروه مشاوران بوستون	نرخ رشد بازار موقعیت رقابتی	_____
مدل GE ^۳	شرکت جنرال الکتریک	جذابیت صنعت سهم بازار	مالحاظات اجتماعی و انسانی در محیط انسانی
مدل SWOT	ویلن و هانگر	توجه به نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدها	صرف‌آب‌عنوان یکی از عوامل محیطی
مدل استراتژی‌های اصلی	کریستین برگ و سانتر	موقعیت رقابتی، رشد بازار	_____
مدل رقابتی پورتر ^۴	مایکل پورتر	رقابه، تأمین کنندگان مواد اولیه، تولیدات جاتشین، خریداران	_____
ماتریس TOWS	دیوید. آر. فرد و هانگر و ویلن	توجه به نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدها	فرهنگ‌به‌عنوان یکی از عوامل محیطی، فرهنگ سازمانی به‌عنوان یکی از سیستم‌های داخلی سازمان‌ها

کلیه‌ی اطلاعات مورد نیاز قابل دسترسی است و برای دست‌یابی به استراتژی‌های مناسب می‌توان از روش عقلایی بهره‌گیری کرد و اگرچه در مدل تاووس^۵ (TOWS) و نیز برخی مدل‌های دیگر،

1- Harvard Model

2- BCG= Boston Consulting Group

3- GE= General Electric

4- Porter Model

5- Tows= Threats, Opportunity, Weakness, Strength

تشخیص، ذوق، سلیقه و قدرت انتخاب افراد در فرایند تدوین استراتژی تأثیرگذارند؛ اما توجه ویژه‌ای به بعد اقتضایی این رویکرد نشده است. به تعبیر دیگر، همه‌ی الگوهای تدوین استراتژی، برای همه‌ی محیط‌ها، رویکرد عقلایی را تجویز کرده‌اند؛ در حالی که ممکن است این شیوه‌ی تدوین استراتژی (پیروی از روش عقلایی) در همه‌ی محیط‌ها و سازمان‌ها پاسخ‌گو نباشد. جایگاه فرهنگ در این الگوها، در جدول (۲) مقایسه شده است (بی. تیلور، ۱۹۹۰: ۵۷-۶۰). چنان‌چه ملاحظه می‌شود، اشنایدر و بارسو فرهنگ را به عنوان یک رکن اساسی در انتخاب الگوهای تدوین استراتژی مدنظر قرار داده‌اند. به تعبیر راینسون^۱ اگر پذیریم که بین استراتژی - به عنوان الگویی برای تنظیم ترسیم آینده‌ی سازمان‌ها - و جوامع و فرهنگ حاکم بر آن - به عنوان الگوهایی برای تنظیم رفتارهای هر سازمان و جامعه در انطباق با محیط و انسجام درونی - همبستگی وجود دارد، باید دید که اینان چه گونه بر یک دیگر تأثیر می‌گذارند (راینسون، ۱۹۹۵: ۴۰-۴۵).

۴. رویکردهای اجتماعی

اشنایدر (۱۳۷۹) و بارسو معتقد‌ند رابطه و پیوند نزدیک میان فرهنگ و استراتژی، انکارناپذیر است (شنایدر و بارسو، ۱۳۷۹: ۱۷۷) و با استناد به جملاتی از کارل ویک بر این نکته تأکید دارند که تعریف ارایه‌شده برای فرهنگ (مجموعه‌ای از راه حل‌ها برای مشکلات ناشی از تطابق بیرونی و انسجام درونی) عیناً برای واژه‌ی «استراتژی»^۲ قابل کاربرد است. بنا به اظهار بارسو و اشنایدر هنگام تدوین استراتژی و اجرای آن، سازمان‌ها، به طور هم‌زمان نیازمند ارزیابی محیط بیرونی و توانایی‌های داخلی و درونی هستند، تصمیم‌های استراتژیک در دست‌یابی به تطابق بیرونی مطلوب، مؤثرند و اجرای این تصمیم‌ها نیز نیازمند سازمان‌دهی منابع داخلی - از جمله کارکنان - برای دست‌یابی به انجام درونی است. آنان برای طراحی مدل خود، از دو رویکرد نام می‌برند: رویکرد عقلایی و رویکرد شهودی. براساس رویکرد اول، محیط و سازمان‌ها، واقعیت‌هایی عینی هستند که به صورت یکسان توسط مدیران پیش‌بینی، درک و تحلیل می‌شوند؛ در حالی که رویکرد دوم می‌گوید بهتر است به جای آن که سازمان‌ها و محیط را «واقعیت‌های عینی» بدانیم آن‌ها را

1- Robinson
2- Strategy

«واقعیت‌های ذهنی» بنامیم که به اشکال مختلف در کمی شوند و به روش‌های مختلف مورد مواجهه قرار می‌گیرند. این بدان معنا است که مدیران، واقعیت‌های مختلفی را از مشاهدات خود خلق و سپس مطابق مشاهدات و ساخته‌های خود عمل می‌کنند (اشنایدر و بارسو، ۱۳۷۹: ۱۸۰). اشنایدر و بارسو با استفاده از نظریات مدل خود را به شرح جدول (۳) ارایه می‌دهند.

جدول ۳- رویکردهای اجتماعی

رویکرد عقلایی	محورهای رویکردادجتماعی ←	رویکرد شهودی
تحقیق فعال / متمرکز / منظم	بیگیری عبارت است از:	نظرارت
سیستم‌های رسمی متمرکز	برنامه‌ریزی عبارت است از:	مباحث غیررسمی غیرمتمرکز
کمی / عینی / غیرشخصی	انواع اطلاعات عبارتند از:	کیفی / ذهنی / شخصی
مدل‌ها و روش‌های رسمی و برنامه‌ریزی سناریو	تفسیر اطلاعات وابسته است به:	مدل‌های داخلی و روش‌های غیررسمی و مباحثه
سطوح عالی کارشناسان	افراد در گیر در فرایند کار عبارتند از:	کارکنان تمام سطوح
در سطوح عالی / سیاسی	نحوه‌ی اتخاذ تصمیم‌ها:	در سطح صفح / اتفاق نظر همه
شفاف تعریف شده / ارزیابی و پاداشی واضح	اهداف و برنامه‌ها:	گسترده و ضمنی / نظارت کلی
کوتاه‌مدت	افق زمانی:	بلندمدت
ترتبیی	برنامه‌های عملی:	آنی

منبع: شنايدر و بارسو، ۱۳۷۹: ۱۸۴

۵. گونه‌شناسی فرهنگ سازمانی

گیرت هاستد، به همراه جمعی از پژوهش‌گران مدیریت، برای شناسایی تفاوت‌های فرهنگی در میان ملل مختلف طرحی را به اجرا درآورد که توانست با مطالعه‌ی ویژگی‌های فرهنگی کارکنان شاغل در شرکت IBM، تأثیر تفاوت‌های فرهنگی سازمان‌ها را بر مدیریت ثابت کند. برای انجام این پژوهه که در اواخر دهه‌ی شصت شروع شد، از ۱۱۶ هزار نفر از کارکنان IBM در ۴۰ کشور دنیا نظر سنجی شد. در این پژوهش، از پاسخ‌دهندگان خواسته شد نظر خود را در مورد شیوه‌های مدیریت و محیط کار خود اظهار کنند. براساس یافته‌های هاستد، چهار بعد فرهنگی

(فاصله‌ی قدرت، ابهام‌گریزی، فرد‌گرایی در مقابل جمع‌گرایی و مرد‌گرایی در مقابل زن‌گرایی) مورد بررسی قرار گرفت (اشنايدر و بارسو، ۱۳۷۹: ۱۳۰). فاصله‌ی قدرت (PD) نشان می‌دهد که مردم یک جامعه تا چه حد حاضرند وجود نابرابری در توزیع قدرت را در سازمان‌های خود تحمل کنند. ابهام‌گریزی یا پرهیز از ناشناخته‌ها (UA) به میزان نگرانی جامعه از ابهام و ناشناخته‌ها و میزان تمایل آن‌ها به ثبات و قابلیت پیش‌بینی رویدادها تلقی می‌شود. فرد‌گرایی-جمع‌گرایی (IC) نشانگر آن است که مردم یک جامعه تا چه حد خود و اقوام و خویشان و نزدیکان خود را به دیگران ترجیح می‌دهند و از نظر احساسی و عاطفی، از گروه‌ها، سازمان‌ها و دیگر شکل‌های گروهی مستقل باقی می‌مانند. و مرد‌گرایی-زن‌گرایی (MF) تمایل افراد یک جامعه به ارزش‌ها و روحیات مردانه‌ای مثل شجاعت و جسارت، رقابت‌طلبی و مادی‌گرایی یا ارزش‌ها و روحیات زنانه‌ای نظیر پرورش و کیفیت زندگی و روابط را نشان می‌دهد (اشنايدر و بارسو، ۱۳۷۹: ۱۳۱). تحقیقات بعدی، مدل هافستد و یافته‌های او را در شناسایی مدل‌های گوناگون فرهنگی مورد استفاده قرار دادند که از آن جمله شناسایی چهار نوع فرهنگ (قبیله‌ای، روستایی، ماشین رونگ کاری شده و دیوان‌سالاری ستی) است که در مقابل دو عامل میزان رسمی بودن و سلسه‌مراتب سازمانی که همان تردید‌گریزی و فاصله‌ی قدرت است، به وجود آمد (اشنايدر و بارسو، ۱۳۷۹: ۱۳۸). علاوه بر هافستد و پیش‌تر از وی، نظریات و مدل‌های متعدد فرهنگی ارایه شده است که برخی از آنان در جدول (۴) معرفی و مقایسه شده‌اند.

الگوی توکیبی: گونه‌های تدوین استراتژی مبتنی بر فرهنگ را می‌توان در یک ماتریس مورد بررسی قرار داد؛ به طوری که در یک بعد ماتریس، رویکردهای اجتماعی شامل رویکردهای شهودی و عقلاًی قرار می‌گیرد (منطبق بر مدل بارسو و اشنایدر) و در بعد دیگر آن فرهنگ سازمانی مشتمل بر فرهنگ منعطف^۱ و غیرمنعطف^۲ (منطبق بر نظریه‌ی هافستد). براساس ماتریس یادشده و تلفیق چگونگی رویکردهای اجتماعی و فرهنگ سازمانی که طی تحقیق حاضر با استناد به داده‌های جمع‌آوری شده، تحلیل و تفسیر آماری آن‌ها شناسایی و به اثبات رسیده است، چهار گونه الگوی تدوین استراتژی به دست می‌آید که عبارتند از:

1- Flexible Culture
2- Non Flexible Culture

ارایه‌ی مدل تدوین استراتژی مبتنی بر فرهنگ - مورد ایران

جدول ۴- مقایسه مدل‌های فرهنگ سازمانی

مدل‌های فرهنگی	عناصر اصلی	بنیانگذاران	ویژگی‌ها	
			انواع مدل‌ها	انواع مدل‌ها
فائد مدل مشخص	سازگاری، مسؤولیت، استانداردها، پاداش‌ها، شفافیت‌سازی، صمیمیت و حیات رهبری	گوردون	مدل گوردون ^۱	
فائد مدل مشخص	تشویق و تهدید، میزان کنترل مدیریت	راپینز	نظریه‌ی راپینز ^۲	
فرهنگ قوی، ضعیف و میانه	تعداد افراد متعدد به ارزش‌های سازمان، میزان تعهد به ارزش‌های سازمان	هاروی؛ براون	مدل هاروی و براون ^۳	
چهار مدل قابل قبول، کنترل - اغماض، مدل غیرقابل قبول	استراتژی سازمان اهمیت هر اقسام در استراتژی میزان سازگاری استراتژی با فرهنگ سازمانی	استانلی؛ دیویس	مدل استانلی دیویس ^۴	
سیستم ارگانیکی و سیستم مکانیکی، ساده و پایدار و پیچیده و ناپایدار	میزان پیچیدگی محیط، میزان تنفسات محیط	استاکر و برزن الگوی لورش و لارنس ^۵	مدل برزن - استاکر ^۵	
فرهنگ سازمانی وظیفه، نقش، فرد و قدرت	میزان توجه به داخل و خارج، میزان ثبات و پایداری محیط	چارلز هندی	مدل هندی ^۷	
فرهنگ مشارکی، یادگیری، رقابتی و بوروکراتیک	میزان اسجام داخلي، میزان تطبیق پذیری	هرسی و بلانجارد	مدل هرسی - بلانجارد ^۸	
سیستم‌های بازار محروم، سلسه مراتی، ادھوکراسی و قیله‌ای	کلون توجه (داخل-خارج)، میزان تعاطف و کنترل	راپرت کوئین	مدل کوئین ^۹	
فرهنگ تعاطف‌پذیر، مشارکی، مأموریتی، بوروکراتیک	کلون توجه (داخل-خارج)، میزان تعاطف و کنترل	ریچارد؛ دفت	مدل ریچارد دفت ^{۱۰}	
سیستم‌های باز - فرایندی - روابط انسانی - عقلایی	کلون توجه (داخل-خارج)، میزان تعاطف و کنترل	ریچارد اچ هال	مدل هال ^{۱۱}	
سیستم دیوان سالار، ارگانیک، مشارکی و قیله‌ای	فاصله‌ی قدرت، ابهام‌گریزی، مردگرایی / زن‌گرایی، جمع‌گرایی / فردگرایی	گیرت هافستد	مدل هافستد	

1- Gordon, J. R.

2- Robbins, Stephan P.

3- Harvey, D. and Brown D. R.

4- Davis Stanly

5- Stoker and Borns

6- Lorsch and Lawrence

7- Handy, Charles

8- Hersey, P. Blanchard, K.

9- Quinn, Robert

10- Daft, Richard

11- Hall, H. Richard

۱. الگوی تدوین استراتژی سازگاری یا انطباقی^۱: این الگو برای جوامع و سازمان‌های توسعه می‌شود که به لحاظ فرهنگی، منعطف (یعنی فردگرا، زن‌گرا، و دارای ابهام‌گریزی و فاصله‌ی قدرت کم) و از لحاظ رویکرد اجتماعی نیز شهودی و متمایل به کلی‌گرایی، کیفی، ذهنی، روش‌های اجتماعی و بلندمدت‌نگر می‌باشد. ویژگی‌های این الگو عبارتند از:

- برنامه‌ریزی غیرمتمرکز و غیررسمی؛
- نظارت کلی، نتیجه‌گرایی و پرهیز از جزئی‌نگری؛
- تأکید بر منابع اطلاعاتی کیفی و ذهنی؛
- اتخاذ روش تجزیه و تحلیل غیررسمی و مباحثه‌ای در زمینه‌ی تفسیر داده‌ها و اطلاعات؛
- به کارگیری کلیه‌ی کارکنان و افراد مرتبط در مراحل طراحی و اجرا؛
- تأکید بر اجماع و اتفاق نظر نیروهای صفتی در تصمیم‌گیری‌ها؛
- تأکید بر هدف‌گذاری گسترده و ضمنی در افق زمانی بلندمدت.

۲. الگوی تدوین استراتژی فرست‌گوا (بیرونی)^۲: این الگو برای جوامع و سازمان‌های با فرهنگ منعطف فردگرا، زن‌گرا و دارای ابهام‌گریزی و فاصله‌ی قدرت کم و دارای رویکرد اجتماعی عقلایی و متمایل به جزئی‌نگری، کمی و عینی‌گرایی و رسمی و سیاسی مناسب است. ویژگی‌های این الگو عبارتند از:

- برنامه‌ریزی نسبتاً متتمرکز و رسمی مبتنی بر منابع خارجی؛
- نظارت رسمی و متتمرکز در دوره‌های طولانی نتیجه‌گرایانه؛
- تأکید بر منابع آماری و اطلاعاتی کمی و عینی با اولویت منابع محیطی؛
- اتخاذ روش‌های تجزیه و تحلیل رسمی با نگاه به بیرون سازمان؛
- تأکید بر به کارگیری مدیران و کارشناسان عالی و مشاوران خارجی؛
- تأکید بر تصمیم‌گیری سیاسی در سطوح عالی و مبتنی بر واقعیات محیطی؛
- تأکید بر هدف‌گذاری شفاف و منعطف در بلندمدت و میان‌مدت.

1- Compatible Strategy Formulation Model
2- Opportunist Strategy Formulation Model

۳. الگوی تدوین استراتژی مشارکتی^۱ (درونی): الگوی تدوین استراتژی مشارکتی، مناسب جوامع و سازمان‌هایی است که با وجود برخورداری از فرهنگ غیرمنعطف و مردگرا، جمع‌گرایانه با ابهام‌گریزی و فاصله‌ی قدرت زیاد، رویکرد اجتماعی شهودی بر آن حاکم است. ویژگی‌های این الگو عبارتند از:

- برنامه‌ریزی نسبتاً غیرمتمرکز و غیررسمی مبتنی بر منابع داخلی؛
- نظارت رسمی نسبتاً تفصیلی فرایندگرایانه؛
- تأکید بر منابع آماری کیفی و ذهنی داخلی؛
- اتخاذ روش تجزیه و تحلیل مشورتی در تفسیر داده‌ها و اطلاعات؛
- تکیه بر همه‌ی مدیران و کارشناسان ارشد سازمان در طراحی برنامه‌ها؛
- تصمیم‌گیری مبتنی بر جلب نظر بیشتر افراد ذی‌ربط؛
- تأکید بر هدف‌گذاری‌های نیمه‌گسترشده و برنامه‌ریزی شده در افق زمانی میان‌مدت و کوتاه‌مدت.

۴. الگوی تدوین استراتژی کنترلی^۲: چهارمین الگوی تدوین استراتژی شناسایی شده، الگوی کنترلی نام‌گذاری شده است و برای جوامع و سازمان‌هایی مناسب است که فرهنگی غیرمنعطف، مردگرا و جمع‌گرایانه باز ابهام‌گریزی و فاصله‌ی قدرت زیاد برخوردارند و رویکرد اجتماعی آن‌ها کاملاً عقلایی است. ویژگی‌های این الگو عبارتند از:

- برنامه‌ریزی کاملاً متمرکز، منظم و رسمی با تأکید بر جزئیات؛
- نظارت دقیق و جزء‌گرایانه بر فرایندها و عملیات؛
- تأکید بر منابع آماری و اطلاعاتی به صورت عینی و کمی؛
- اتخاذ روش تجزیه و تحلیل رسمی و برنامه‌ریزی شده برای تفسیر داده‌ها؛
- تأکید جدی بر مدیران عالی و کارشناسان ارشد در تصمیم‌سازی‌ها؛
- تأکید بر تصمیم‌گیری‌های سیاسی در سطح عالی سازمان؛
- تأکید بر هدف‌گذاری‌های شفاف، صریح، جزء‌نگرانه و کوتاه‌مدت.

1- Participative Strategy Formulation Model
2- Controlling Strategy Formulation Model

براساس مدل مفهومی پژوهش و با توجه به ویژگی‌های فرهنگ سازمانی سازمان‌های ایرانی و رویکردهای شهودی و عقلایی، مدل تدوین استراتژی مناسب با سازمان‌های ایران در شکل (۱) نشان داده شده است.

عقلایی	رویکرد اجتماعی	شهودی
منعطف	<p>الگوی تدوین استراتژی</p> <p>فرصت‌گرا</p> <p>(محیط‌گرا)</p>	<p>الگوی تدوین استراتژی</p> <p>سازگاری</p>
فرهنگ		<p>الگوی تدوین استراتژی</p> <p>مشارکتی</p> <p>(درون‌گر)</p>
غیر منعطف		

شکل ۱- الگوهای تدوین استراتژی مبتنی بر فرهنگ و رویکردهای اجتماعی

۶. روش تحقیق

پژوهش حاضر با هدف پاسخ‌گویی به مسائل مبتلا به جامعه‌ی ایرانی و سازمان‌های مربوط انجام می‌گیرد؛ لذا «پژوهش کاربردی»^۱ تلقی می‌شود. از آن‌جا که شناخت رابطه‌ی بین ویژگی‌های فرهنگ سازمانی در سازمان‌های ایران و مدل تدوین استراتژی از اهداف این پژوهش است، می‌توان گفت که ماهیت این پژوهش، اکتشافی^۲ و توصیفی^۳ است. تعبیر توصیفی و اکتشافی بودن این پژوهش، بدین معناست که ما در پی یک پژوهش آزمایشی و سنجش دقیق اثرات یک یا چند متغیر بر متغیرهای دیگر نیستیم؛ بلکه صرفاً در پی کشف رابطه‌ی بین فرهنگ سازمانی و

1- Applied Research
2- Exploratory Research
3- Descriptive Research

مدل‌های فرهنگی استراتژی (برنامه‌ریزی استراتژیک)^۱ هستیم. جامعه‌ی آماری این پژوهش، مدیران سازمان‌های شهرداری، ادارات فرهنگ و ارشاد اسلامی و صنایع و معادن و نیز اعضای شوراهای اسلامی مراکز استان‌های کشور است که در سال ۱۳۸۴ در این سازمان‌ها شاغل بوده‌اند. در این پژوهش، برای شناخت ویژگی‌های فرهنگ سازمانی مدیران، چهار سازمان یادشده در ۳۰ استان کشور مورد مطالعه قرار گرفتند. برای برآورد تعداد مدیران سازمان‌های مورد مطالعه، به نمودارهای سازمانی آن‌ها استناد شد و تعداد اعضای شوراهای اسلامی مراکز استان‌ها نیز برابر قانون مشخص بود. در کل، از ۹۰۰ فرم توزیع شده، ۷۴۵ فرم تکمیل شده دریافت شد. برای انتخاب سازمان‌هایی برگزیده شدند که بتوانند حایز ویژگی‌های متنوع فرهنگی سازمان‌های دولتی و عمومی ایران باشند. در مورد مدیران و اعضای شوراهای سازمان‌های مورد مطالعه نیز به دلیل انتخاب کلیه‌ی مدیران، نمونه‌گیری موضوعیت نداشت.

در پژوهش حاضر، ابزار اصلی برای گردآوری داده‌ها پرسشنامه بوده است؛ هر چند که در مراحل مقدماتی پژوهش و برای انتخاب عنوان از ابزارهای دست دومی چون نشریات دولتی و تحلیل‌های صنعتی و کتابخانه‌ای نیز استفاده کرده‌ایم. برای شناخت ویژگی‌های فرهنگ سازمانی در ایران، از پرسشنامه‌ای که براساس اصل پرسشنامه‌ی هافستد توسعه دو تن از محققان دانشگاه نیومکریکوسیتی اجرا شده است، استفاده شد و برای شناخت رویکردهای شهودی و عقلایی، پرسشنامه‌ای که محورهای آن براساس تئوری اشنايدر و بارسو تعیین شده، مورد استفاده قرار گرفت. این پرسشنامه، گرایش هریک از سازمان‌های مورد مطالعه به یکی از رویکردهای کنترلی یا سازگاری را مورد سنجش قرارداد. روایی و اعتبار این ابزار براساس روش‌های علمی مورد تأیید قرار گرفت.

برای تجزیه و تحلیل داده‌ها، از توزیع فراوانی، نمودار، میانگین، انحراف معیار، ضریب همبستگی و آزمون «خی دو» استفاده شد و ابزار اصلی برای انجام این کار نرم‌افزار SPSS بوده است که به طور گسترده در پژوهش‌های علوم اجتماعی کاربرد دارد (سکاران، ۱۳۸۰: ۳۴۲).

۷. بورسی پرسش‌های پژوهش

نخستین پرسش پژوهش در مورد شناخت ویژگی‌های فرهنگی سازمان‌های مورد مطالعه است. «ویژگی‌های فرهنگی سازمان‌های دولتی و عمومی ایران کدامند؟» برای شناخت فرهنگ، از مدل هافستد استفاده شد که در آن چهار عامل و مؤلفه (فاسله‌ی قدرت، ابهام‌گریزی، مردگرایی/زنگرایی، فردگرایی/جمع‌گرایی) را مورد توجه قرار داده است. براساس داده‌های موجود، توزیع فراوانی ویژگی‌های فرهنگی سازمان‌های مورد مطالعه در ایران به شرح ذیل می‌باشد:

فرهنگ سازمانی شهرداری‌ها مردگرایتر از فرهنگ سازمانی ادارات فرهنگ و ارشاد اسلامی است. داده‌های موجود نیز گویای جمع‌گرایی و ابهام‌گریزی بسیار بالا در شهرداری‌ها است؛ اما فرهنگ سازمانی صنایع و معادن در مقایسه با شهرداری‌ها از فاسله‌ی قدرت پایین‌تری برخوردار است. با استفاده از داده‌های ورودی، نمرات هر یک از سازمان‌های مورد مطالعه و انحراف معیار آنان در جدول (۵) درج شده است. طبق این جدول، فاسله‌ی قدرت در شهرداری‌ها بالاتر از سایر سازمان‌های مورد مطالعه است و صنایع و معادن دارای کمترین فاسله‌ی قدرت است. در بعد ابهام گریزی، شوراهای با نمره‌ی ۳/۵۱۱، بالاتر از همه و صنایع و معادن با نمره‌ی ۳/۶۶۲، پایین‌تر از دیگر سازمان‌ها قرار دارند. در بعد مردگرایی نیز شهرداری‌ها با نمره‌ی ۲/۸۳۴، و صنایع و معادن با نمره‌ی ۲/۶۵۱، به ترتیب بیشترین و کمترین مردگرایی را دارند. در بعد جمع‌گرایی نیز، شهرداری‌ها و صنایع و معادن با نمرات ۳/۴۰۱ و بیشترین و کمترین جمع‌گرایی را به خود اختصاص داده‌اند. برای در کم معنادار بودن این تفاوت‌ها از آزمون خی دو استفاده شد و نتایج نشان داد که به جز مردگرایی و زنگرایی که تفاوت در آن‌ها معنادار است، در سه بعد دیگر، تفاوت معناداری مشاهده نشده است.

گرایش به رویکردهای اجتماعی در سازمان‌های مورد مطالعه: همان‌گونه که در جدول (۶) آمده است، در کل، ۸۰/۵ درصد از سازمان‌های مورد مطالعه، دارای گرایش به مدل کنترلی هستند که در این میان شهرداری‌ها با ۸۵٪ و سازمان صنایع و معادن با ۷۸٪ دارای بیشترین و کمترین گرایش به مدل کنترل تدوین استراتژی هستند. نتایج به دست آمده از آزمون خی دو، نشان می‌دهد که تفاوت در گرایش به مدل تدوین استراتژی در سازمان‌های مورد مطالعه معنادار نیست. جدول (۶) نیز مؤید آن است که شهرداری‌ها با میانگین شهری ۲/۹۲۰ و صنایع و معادن با میانگین ۲/۷۹۲ دارای بیشترین و کمترین گرایش به مدل کنترل هستند.

ارایه‌ی مدل تدوین استراتژی مبتنی بر فرهنگ - مورد ایران

جدول ۵- میانگین نمرات فرهنگی سازمان‌های مورد مطالعه

جمع	شوراهای	شهرداری	صنایع و معادن	ارشاد اسلامی	سازمان‌ها	ویژگی‌های فرهنگی
۲/۵۹۱	۲/۶۲۱	۲/۶۵۰	۲/۵۵۷	۲/۵۶۴	میانگین	فاصله‌ی قدرت
۶۵۳	۱۲۱	۱۴۲	۱۸۷	۲۰۳	N	
۰/۳۴۱	۰/۴۳۶	۰/۳۸۴	۰/۳۶۹	۰/۳۹۱	انحراف معیار	
۳/۴۸۲	۳/۵۱۱	۳/۵۰۰	۳/۶۶۲	۳/۴۷۲	میانگین	ابهام‌گریزی
۶۶۸	۱۲۲	۱۴۵	۱۹۰	۲۱۱	N	
۰/۳۸۸	۰/۳۹۰	۰/۴۰۱	۰/۳۸۲	۰/۳۸۴	انحراف معیار	
۲/۶۱۵	۲/۶۶۲	۲/۶۳۴	۲/۶۵۱	۲/۶۵۸	میانگین	مردگرایی زنگرایی
۶۳۸	۱۱۸	۱۳۸	۱۸۵	۱۹۷	N	
۰/۴۵۷	۰/۵۰۱	۰/۴۳۳	۰/۴۳۴	۰/۴۵۱	انحراف معیار	
۳/۳۰۰	۳/۳۴۴	۳/۴۰۱	۳/۲۴۱	۳/۲۶۶	میانگین	فردگرایی جمعگرایی
۶۵۵	۱۲۲	۱۳۹	۱۸۸	۲۰۶	N	
۰/۴۲۰	۰/۴۲۹	۰/۴۲۲	۰/۴۰۴	۰/۴۱۶	انحراف معیار	

جدول ۶- مقایسه‌ی گرایش به رویکردهای شهودی/ عقلایی در سازمان‌های مورد مطالعه

عقلایی		شهودی		محل کار
درصد	فراآنی	درصد	فراآنی	
۷۸/۳	۱۰۱	۲۱/۷	۲۸	شورای اسلامی شهر
۸۵/۱	۱۲۰	۱۴/۹	۲۱	شهرداری
۷۸/۰	۱۵۶	۲۲/۰	۴۴	سازمان صنایع و معادن
۸۱/۲	۱۷۳	۱۸/۸	۴۰	ارشاد اسلامی
۸۰/۵	۵۵۰	۱۹/۵	۱۳۳	کل

$$X^2 = ۳/۵۲۰ \text{ PV} = ۰/۳۱۸$$

رابطه‌ی بین ویژگی‌های فرهنگی و گرایش به رویکردهای اجتماعی و الگوهای تدوین استراتژی در جدول (۷) نشان داده شده است. این قسمت مربوط به نتایج بررسی رابطه‌ی بین ویژگی‌های فرهنگ سازمانی در سازمان‌های ایرانی و گرایش به رویکردهای اجتماعی با الگوهای تدوین استراتژی است. موضوع اصلی پژوهش هم مطالعه‌ی رابطه‌ی ابعاد فرهنگی، رویکردهای اجتماعی و گرایش به الگوهای تدوین استراتژی است. داده‌های موجود در این بخش مشخص کننده‌ی نتایج پاسخ‌ها می‌باشد:

۱. برابر خروجی‌های به دست آمده، ضریب همبستگی بین فاصله‌ی قدرت و گرایش به الگوهای تدوین استراتژی؛
۲. ضریب همبستگی بین ابهام‌گزینی و گرایش به الگوهای تدوین استراتژی؛
۳. ضریب همبستگی بین متغیر فردگرایی / جمع‌گرایی و گرایش به الگوهای تدوین استراتژی؛
۴. ضریب همبستگی بین متغیر زن‌گرایی / مردگرایی و گرایش به الگوهای تدوین استراتژی؛
۵. ضریب همبستگی بین متغیر فرهنگ سازمانی و گرایش به الگوهای تدوین استراتژی؛
۶. ضریب همبستگی بین متغیر رویکردهای اجتماعی و گرایش به الگوهای تدوین استراتژی رابطه‌ی معنادار بین متغیرها وجود دارد.

جدول ۷- میانگین نمرات سازمان‌های مورد مطالعه در مورد گرایش

جمع	ارشاد اسلامی	صنایع و معادن	شهرداری‌ها	شوراهای	سازمان‌ها	
۲/۸۴۳	۲/۸۳۸	۲/۷۹۲	۲/۹۲۰	۲/۸۴۲	میانگین نمره	گرایش به رویکردهای اجتماعی
۶۲۲	۱۹۴	۱۷۸	۱۳۴	۱۱۶	N	
.۳۴۱	.۳۳۵	.۳۳۹	.۳۳۸	.۳۴۶	انحراف معیار	

۸. نتیجه‌گیری

۱. اگر فرهنگ سازمانی مردگرتر، جمعگراتر و دارای فاصله‌ی قدرت و ابهام‌گریزی بالاتر باشد و مدیران به رویکرد عقلایی گرایش داشته باشند، الگوی کنترلی برای تدوین استراتژی سازمانی مناسب‌تر است.
۲. اگر فرهنگ سازمانی زنگرتر، فردگرتر و دارای فاصله‌ی قدرت و ابهام‌گریزی پایین‌تر باشد و مدیران به رویکرد عقلایی گرایش داشته باشند، الگوی تدوین استراتژی فرصت‌گرا (برون‌گرا) برای آن مناسب است.
۳. اگر فرهنگ سازمانی مردگرا، جمعگرا و دارای فاصله‌ی قدرت و ابهام‌گریزی بالا باشد و مدیران به رویکرد شهودی گرایش داشته باشند، الگوی تدوین استراتژی مشارکتی (درون‌گرا) مناسب است.
۴. اگر فرهنگ سازمانی زن‌گرا، فردگرا و دارای فاصله‌ی قدرت و ابهام‌گریزی پایین باشد و مدیران به رویکرد شهودی گرایش داشته باشند، الگوی تدوین استراتژی سازگاری مناسب آن است.

۹. یافته‌های علمی پژوهش

۱. تست مدل هافستد در ایران، براساس چهار مؤلفه‌ی فرهنگی در چهار سازمان دولتی، عمومی و انتخابی که نوعی مشارکت در ک مطالعه‌ی بین‌المللی تلقی می‌شود.
۲. تست مدل بارسو و اشتایدر در ایران براساس شاخص‌های دو رویکرد شهودی و عقلایی نتایجی ویژه به دست داده است.
۳. ایجاد یک مدل جدید با استفاده از مدل‌های هافستد و بارسو و اشتایدر. در حالی که مدل هافستد صرفاً در عرصه‌ی فرهنگ و مدل بارسو و اشتایدر مربوط به حوزه‌ی استراتژی است، در مدل جدید یک مدل طراحی شده است که رابطه‌ی بین فرهنگ و استراتژی را مشخص می‌سازد.
۴. ایجاد مدل مفهومی ترکیبی برای مطالعه‌ی رابطه‌ی بین فرهنگ و استراتژی در سازمان‌ها از خروجی‌خای این تحقیق است.

فهرست منابع

۱. اشنایدر، سوزان و لوئی بارسو (۱۳۸۲). مدیریت در پنهان فرهنگ‌ها، ترجمه‌ی سید محمد اعرابی و داود ایزدی، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۲. دفت، ریچارد (۱۳۸۳). تئوری سازمان و طراحی ساختار. ج. ۱، ترجمه‌ی علی پارسائیان و سید محمد اعرابی، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۳. دیویس، استانلی (۱۳۷۳). مدیریت فرهنگ سازمان. ترجمه‌ی محمدعلی طوسی، تهران: انتشارات مروارید.
۴. دیویلد، آر. فرد (۱۳۸۱). مدیریت استراتژیک. ترجمه‌ی علی پارسائیان و سید محمد اعرابی، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۵. راینر، استی芬 (۱۳۸۵). مبانی رفتار سازمانی. ترجمه‌ی علی پارسائیان و سید محمد اعرابی، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۶. راینر، استی芬 (۱۳۷۸). سازمان ساختار طراحی، کاربردها. ترجمه‌ی سید مهدی اللوانی و حسن دانایی‌فرد، تهران: صفار.
۷. رادریگز، کارل (۱۳۸۰). مدیریت در عرصه‌ی بین‌المللی. ترجمه‌ی شمس السادات زاهدی و حسن دانایی‌فرد، تهران: صفار.
۸. سکاران، او ما (۱۳۸۰). روش‌های تحقیق در مدیریت. ترجمه‌ی محمد صائبی و محمود شیرازی، تهران: مرکز آموزش مدیریت دولتی.
۹. مقیمی، سید محمد (۱۳۸۰). سازمان و مدیریت با رویکردی پژوهشی. تهران: انتشارات ترم.
۱۰. مک گریگور و دیگران (۱۳۷۹). مدیریت استراتژیک، ترجمه‌ی عباس منوریان، تهران: مرکز آموزش مدیریت دولتی.
۱۱. میتربرگ، هنری؛ جیمز براین کوین و ام. جیمز رابرт (۱۳۷۶). مدیریت استراتژیک (فرایند). ترجمه‌ی محمد صائبی، تهران: مرکز آموزش مدیریت دولتی.
۱۲. هال، ریچارد اچ. (۱۳۷۶). سازمان؛ ساختار، فرایند و رهآوردها. ترجمه‌ی علی پارسائیان و سید محمد اعرابی، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.

۱۳. هانگر، دیوید. جی. (۱۳۸۱). *مبانی مدیریت استراتژیک*. ترجمه‌ی سیدمحمد اعرابی، داود ایزدی، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۱۴. هرسی، پاول و کنت بلاتچارد (۱۳۶۸). *مدیریت رفتار سازمانی*. ترجمه‌ی علیرضا کبیری، تهران: جهاد دانشگاهی.
۱۵. هندی، چارلز (۱۳۸۰). *خدایان مدیریت*. ترجمه‌ی کهزاد آذرهوش، تهران: نشر فرا.
۱۶. هومن، حیدرعلی (۱۳۷۶). *شناخت روش علمی در علوم رفتاری*. تهران: نشر پارسا.
۱۷. هیوز، آون (۱۳۷۹). *مدیریت دولتی نوین*. ترجمه‌ی سیدمهدي الوانی، سهراب خليلی شورینی و غلامرضا معمارزاده، تهران: انتشارات مروارید.
18. David, R. Fred (1990). **Fundamentals of Strategic Management**. London, A Bell & Howell Com Pant.
19. Hofstede, Geert (2004). **Cultures and Organizations - Software of the Mind**. McGraw-Hill, New York.
20. Quin, J. B. (1980). **Strategies for Change: Loyicall Incrementalism**. Home Mood, I: Richard D. Irwin.
21. Robinson, Pears (1994). **Strategic Management**. Pritea in the United States of Amrica.
22. Schien, Edgar (2001). **Organizational Culture and Leadership**. Sanfrancisco, Tosses Bass.
23. Thompson, Strick Land (2003). **Strategic Management TAT McGraw- Hill**.
24. Tim, Hennagan (2002). **Mastering Strategic Management**. Palgrave, PP 145-163.
www.denisonculture.com
www.tnellen.com
www.geert-hofstede.com

